



鼎盛國際

鼎盛中國 瓷譽全球

鼎盛國際董事長、鼎盛國際景德鎮陶瓷藝術館館長陳思銘



全心全意打造各界共贏的鼎盛國際平台



藝術館微信公眾號

鼎盛國際藝術館
景德鎮陶瓷文化生態館
藝術館官網: www.ds866.cn

鼎盛國際酒店用品
全球酒店用品一站式服務平台
酒店用品官網: www.ds866.com

上海市嘉定區金園一路555號
聯繫電話: 021-59130111
客服熱線: 400-654-9866

上海市江西商會會刊

贛商

2016年1月 總第31期

上海市江西商會會刊 主辦: 上海市江西商會

贛商 Ganshang

<http://www.ganshang.com>

江西省委書記強衛
率省黨政代表團親切會見
上海市江西商會企業家代表

2015上海·景德鎮
陶瓷文化交流周在上海鼎盛
景德鎮陶瓷藝術館盛大開幕

江西省政府駐滬辦事處
王敦範副主任蒞臨我會指導工作

上海市江西商會2015年花好月圓中秋聯誼會
暨上海市江西商會女企業家分會
成立慶典在三清山舉行

七屆二次會長
辦公會議成功召開

封面人物: 游大大旅游网董事長張國梁

2016年1月 總第31期

★明星人物
鼎参堂实业（上海）股份有限公司
董事长 魏学宁

巨龙腾飞

二〇一四年元旦 黄克强



鼎参堂实业（上海）股份有限公司



澳大利亚国家证券交易所
上市联系人: 肖苹 (Anna xiao)
联系电话: 13817201399

以下几组数据做案例参考:

中国的融资担保公司鼎盛鑫在澳上市, 首募三千万澳元。

国内电信服务商ENICE在澳上市募资近三千万澳元。

深圳淘淘谷科技有限公司, 连续三年亏损, 澳洲上市后, 市值达50亿澳元。

河南大通化工有限公司在澳交所的成功上市, 从年销售收入仅有3亿元的企业跃升为销售收入超过16亿元的企业。一个多年来效益一般的传统化肥生产企业, 通过上市破茧化蝶, 成为国际型企业, 完成了华丽的嬗变。”

四川简阳市大哥大牧业澳洲上市签约当天, 得到当地政府的500万资金扶持。澳洲是中国一路一带的国家, 中国政府对企业澳洲上市是大力支持的。

NSX仅批准楚丞资本作为首个中国本土上市保荐人, 将为公司从最初的上市和融资过程, 直接持续合规、二次融资和跨境二次上市等各个方面提供协助。

NSX采用NASDAQ OMX最先进的交易系统, 该系统被广泛应用于多家全球最大的证券市场中。澳大利亚国家证券交易所运行的是一个受监管的、透明的、有序高效的市场。在一个受监管的股票交易所上市, 可以加强公司治理和信息披露要求, 让投资者更有信心。

对于世界各地正在寻求变革性国际化上市服务的公司来说, NSX是一个真正全新的机遇, 一个资本市场新大陆。

2016年1月

新年快乐

HAPPY NEW YEAR
贺新年·丙申年

2016

上海市江西商会会长

人生有很多艰辛与沉重，人生亦有很多鲜花与掌声！艰辛与沉重时要有鲜花与掌声的心情，鲜花与掌声时要有艰辛与沉重的感觉！他人可以夸奖你、可

以蒙痹你、甚至可以欺骗你，当然你可以得意、可以愤怒、可以无视，但无论情绪如何，你自己必须清醒的认识自己的真心与保持自己的初心！

程长仁

编委会

主任 程长仁
 顾问 邓凯元
 副主任 王坚真 卢革胜 杜桂华 胡著平 江妙敏 徐江华 桂建平
 陈晓波 张腊根 姜久思 蒋以新 周天林 兰云科 吴恒忠
 钟国亮 罗成 王振兴 匡省平
 委员 包新水 周喜旺 鄢善林 雷洪敏 翁贤火 李道荣 吴景平 肖泉毅
 梅建新 吴文刚 郭建军 程渊 张国梁 付国强 刘忠友 杨贤皇
 何声燕 马丽华 元细根 周小川 熊传金 熊学先 龙吉生 魏学宁
 谢太福 朱小文 章军 朱四荣 胡 熊传金 刘少敏 叶志君 蔡晓丰
 主编 骆彬
 编辑 崔莹

广告策划公司 上海冠上冠文化传播有限公司

征稿启事

上海市江西商会于2005年11月19日正式成立，随后展示赣商风采的杂志于2006年2月横空出世。
 《赣商》是上海市江西商会主办的一份综合性的内刊杂志。《赣商》寓前瞻性、实用性、可读性、人文情怀于其中，重在树立赣籍企业、特别是在沪赣籍企业新形象，也是国内外朋友认识赣籍企业的新窗口。
 为了把刊物办得更加丰富多彩、生动活泼，现诚向社会各界征稿，欢迎社会各界朋友，特别是在沪赣籍企业及我们会员单位踊跃赐稿：
 一、稿件内容：赣籍企业在商业经济发展中的新动态、投资管理新理念、商战成功案例、企业文化、品牌建设、江西改革开放取得的成果、江西各地市人文景观等方面内容均可，数字为300-3000字。
 二、稿件体裁：专题报道、通讯、述评、图片等均可。
 三、投稿须知：来稿请自留底稿。来稿提供用E-mail或软盘，一般不退。发表文章可署笔名，但来稿时请务必注明作者真实姓名、详细通讯地址、联系方式。
 四、来稿文责自负。编者保留对文章进行技术性加工与处理的权力，翻译稿件原文版权事宜，由译者自行处理并自负其责，投稿时请附原文。

上海市江西商会

主办：上海市江西商会 编辑：《赣商》编辑部
 电话：021-58601336、58601338 传真：021-58601331
 地址：浦东新区张衡路1000弄18号1楼 邮编：201203
 网址：www.ganshang.com 微博：weibo.com/shganshang
 印刷：灵绚印刷科技（上海）有限公司 邮箱：ganshang168@163.com



特别企划



上海市江西商会2015年花好月圆中秋联谊会暨上海市江西商会女企业家分会成立庆典在三清山举行

06

秋风朗朗、丹桂飘香，时值金秋时节，上海市江西商会2015年花好月圆中秋联谊会于9月23至25日在上饶三清山举行。

江西省委书记强卫率省党政代表团亲切会见上海市江西商会企业家代表

14

2015年12月5日，江西省委书记强卫、省长鹿心社率党政代表团在上海市学习考察期间，专门安排时间亲切会见了上海市江西商会企业家代表。



商会动态

走访企业摸情况，完善工作促发展——记调研、考察上海志楷建筑装饰工程有限公司	20	台湾中华两岸连锁经营协会理事长王国安拜访我会会长程长仁	25
“关爱留守儿童”——上海市江西商会与您携手用爱守护希望	21	商会组织律师为企业“免费体检”	26
江西驻沪办党组书记、副主任王敦范就办事处如何联系沟通、支持服务商会工作提出要求	22	江西省人民政府驻沪办事处领导莅临我会指导工作	28
打造文创产业 改变艺术世界——记走访中瓷控股股份有限公司	23	走访上海哲雪冷链设备有限公司	29
江西省政府驻上海办事处、上海市江西商会召开联席会专题研究成立长三角地区知名赣商企业协会相关工作	24	上海市江西商会女企业家分会联谊活动	30
		上海市国防教育办公室召开情系国防座谈会	31

商会动态



商会法工委送法律到企业——走访上海传标汽车服务有限公司	32
鹿心社率团出访俄罗斯、土耳其、以色列成果丰硕我会副会长单位济民可信集团与以色列冰治公司签署合作协议	33
上海市江西商会举行法律沙龙活动	34
江西省政府驻沪办事处王敦范副主任莅临我会指导工作	35
商会法工委走访副会长单位上海金艺龙首饰有限公司	36
长三角各江西商会秘书长联席会在南京召开	38
Pelesys与南航机务合作共建EASA147认证维修培训中心	39
2015上海·景德镇陶瓷文化交流周在上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆盛大开幕	40
赣商回乡创业（景德镇）恳谈会暨赣商联合总会第二届第四次理事会议	44
上海市江西商会会长程长仁受访CCTV发现之旅频道《诚信档案》20151203期话题	46
江西商务厅、江西赣商联合总会领导莅临我会指导工作	47

“女性如何远离罪恶之手”讲座圆满落幕	48
商会法工委走访中瓷控股股份有限公司	49
七届二次会长办公会议成功召开	50
上海市江西商会举行平安夜迎新活动	52
新年会员走访	53
上海市江西商会西区年会	54
上海市江西商会东区新春联谊会	56
上海市江西商会水产分会成立大会隆重召开	58
上海市江西商会园林分会年会	59
商会快讯	60
近期商会会内职务提升情况	66



人物专访



游大大：您的旅游梦想，我们助您启航——访游大大旅游网董事长、上海市江西商会副会长张国梁	72	鼎参堂：书写人参传奇——访上海市江西商会副会长、鼎参堂实业（上海）股份有限公司董事长魏学宁	78
鼎盛国际：打造各界共赢的文化平台——访上海市江西商会会员、鼎盛国际艺术馆馆长陈思铭	84	从工程师到企业家的完美蜕变——访上海市江西商会会员、上海冰点机电工程技术有限公司总经理何友根	90
洗e客，撬动千亿级洗衣市场——对话罗清波	96	会员风采	
		热烈祝贺我会常务副会长吴恒忠三清山中国道教文化园演艺剧目《东方女神》合作协议正式签订	104
		我会会员单位上海传标汽车服务有限公司为商会汽车保养	105
		月子调理，周致养生——“人之母月子厨房”首登新余，我会成员又创新产业啦！	106
		党团工作	
		上海市江西商会党支部书记卢革胜简介	109
		法律咨询	
		挂牌上市岂可无“知”？	110
超越迪拜塔 刷新吉尼斯世界纪录江西303绿地中心点亮世界最大LED照明幕墙	100		
热烈祝贺我会党支部书记卢革胜当选上海市突出贡献专家协会副会长	102		
我会会员邓方朔当选贵溪市道教协会首任会长	102		
热烈祝贺高达软件挂牌新三板	103		
我会常务理事吴连强在“一个职业农民的梦——金山区新型职业农民创业演讲比赛”中荣获三等奖	103		



上海市江西商会2015年花好月圆 中秋联谊会暨上海市江西商会女企业家分会 成立庆典在三清山举行

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

秋风朗照、丹桂飘香，时值金秋时节，上海市江西商会2015年花好月圆中秋联谊会于9月23至25日在上饶三清山举行。



秘书长骆彬宣读了女企分会成立的批文。
会长程长仁、监事长卢革胜、商会第一任秘书长孙文龙、第二任秘书长张渭大共同为女企分会揭牌。

- 1 三清山合影
- 2 程长仁会长发表了热情洋溢的致辞
- 3 首任女企分会会长江妙敬

来自江西省人民政府驻沪办、江西省各地市驻沪联络处的有关领导，上海市江西商会会长程长仁，监事长卢革胜，商会会员及部分家属以及江西省各地市驻沪商会会长、秘书长等共计150余人欢聚一堂，共叙友情，共庆佳节，举杯邀月，把酒同欢。联谊会由秘书长骆彬、会员林琦主持。

23日晚宴上，首先播放了上海市江西商会历年中秋活动的VCR，让大家共同回顾了商会自2006年起每年中秋活动的温馨场面，在座者无不动容、骄傲与自豪。随后，程长仁会长发表了热情洋溢的致辞，她首先向与会领导、商会全体会员及其家人致以节日的问候和祝福，她表示，中秋联谊活动是商会每年必办的一场盛会，以乡情为纽带，以乡音为桥梁，增进同乡情谊，凝聚商会力量，谋求共同发展，希望全体会员更加团结在商会的平台上，增强商会的归属感，发展事业、团结立会、荣辱与共、与时俱进、再创辉煌。

让大家期待和瞩目的上海市江西商会女企业家旗袍秀当晚惊艳亮相。旗袍，作为最能够代表中国女性文化的服饰，一直深受女性的欢迎，它在充分衬托女性的优美身姿的同时，又为女性的气质增色。女企业家们身着流光溢彩的旗袍，伴随着悠扬的乐曲诠释了当代女企业家时尚、雅致、个性与品味，为中秋时节的三清山增添了一道华丽而别致的风景。

秘书长骆彬宣读了女企分会成立的批文。会长程长





首任女企分会会长江妙敏致辞。
她说，今天的姐妹们身上散发着优雅之美、自信之美、知性之美，我们的聚会也因此变得五彩缤纷，而我有幸当选首任女企分会的会长，这既是大家的信任与厚望，也是一份责任和义务。

仁、监事长卢革胜、商会第一任秘书长孙文龙、第二任秘书长张渭大共同为女企分会揭牌。

首任女企分会会长江妙敏致辞。她说，今天的姐妹们身上散发着优雅之美、自信之美、知性之美，我们的聚会也因此变得五彩缤纷，而我有幸当选首任女企分会的会长，这既是大家的信任与厚望，也是一份责任和义务。今后我将努力把江西商会的女企业家们凝聚起来，引导和激发广大女性的创业热情，让这个世界因我们的存在而更加美好和温馨。

江西驻沪单位党委副书记方伟宣读了上海市江西商会党支部成立的批复。江西省政府驻上海办事处副巡视员、江西驻沪单位党委副书记唐晓东、江西驻沪单位党委书记方伟、赣州联络处主任钟家伟、景德镇联络处何明旺等领导为上海市江西商会党支部揭牌。

上海市江西商会党支部书记卢革胜发表履职感言。他表示，上海市江西商会党支部的成立是商会的又一里程碑，商会党支部在省驻沪办党工委领导下，结合商会工作，创造性地开拓一条赣商党建工作，吸纳更多商会中的优秀企业家，更好地团结和凝聚各方面力量。

江西驻沪办党委书记唐晓东在祝贺致辞说，他首先代表江西驻沪单位党委，对新成立的上海市江西商会党支部表示热烈祝贺，他表示，赣商吃苦耐劳，敢为人先，希望商会党支部充分发挥桥梁纽带作用，吸引更多优秀的赣商加入，为繁荣地方经济作出积极贡献。

在南区一首气势恢宏、充满正能量的大合唱《十送红军》中拉开了片区演出的序幕，他们的歌声悠扬而凄婉，歌词中夹杂着不少俚语、方言，情意笃真、缠绵悱恻，为我们娓娓讲述了一段久违的革命史，此刻在江西革命老区



4 女企分会成立
5 江西省政府驻上海办事处副巡视员、江西驻沪单位党委副书记唐晓东（左二）、江西驻沪单位党委书记方伟（右二）、赣州联络处主任钟家伟（右一）、景德镇联络处何明旺（左一）、上海市江西商会监事长卢革胜（右三）等领导为上海市江西商会党支部揭牌
6 会长程长仁、各片区负责人与女企分会旗袍秀表演者合影
7 法工委诗朗诵《律师之歌》



- 8 东区舞蹈《欢乐串烧》
- 9 南区大合唱《十送红军》
- 10 中心区小快板
- 11 西区小品《唐僧相亲》
- 12 北区情景剧《圆梦》

演唱又多了几分特别的意义，许多企业家都跟着合唱、鼓掌并欢呼，气氛异常热烈；东区的舞蹈《欢乐串烧》热情奔放、充满活力，身着白衬衣、红领结的帅哥美女们舞姿潇洒、表现力十足，引得现场欢呼、掌声不断；北区的情景剧《圆梦》延续了2014年中秋活动的故事，尊贵的国王和优雅的王后带着诸位英俊潇洒的皇子爆笑来袭；西区的

小品《唐僧相亲》展现了唐僧师徒四人在西天取经的路途上搞笑的相亲历程，台下观众看得不亦乐乎，时而爆发出雷鸣般的掌声与叫好声；中心区的小快板别具特色，运用了赣沪两地的方言令人耳目一新，快板书奏响了和谐民生，表达了对祖国的热爱以及对未来新生活的美好向往；法工委一首激情澎湃的《律师之歌》体现了法工委忠于法

在团聚喜庆之时，程长仁会长为大家敬酒，并送上欢乐的祝福，祝愿商会工作更上一层楼、再上新台阶！祝愿商会会员事业兴旺、大展宏图！祝愿在座的领导和各位嘉宾身体健康，合家欢乐，万事如意！



律，恪守诚信，崇尚正义的内在品质和理想。

商会的节目精彩纷呈，难分伯仲。最终，北区荣获商会2015年中秋联谊会优秀节目金奖，东区和中心区荣获银奖，西区和南区荣获铜奖，女企分会和法工委荣获优秀奖。颁奖的场面更是高潮迭起，大家共饮庆功酒，欢声笑语响彻会场内外。

活动中，主持人把八、九月份生日的会员请上台，在场的许多多位领导与会员齐唱生日歌，为生日的会员送上最真诚的祝福。同时，会员们的家人也被请上台共庆中秋。其中，最为引人注目当属常务副会长杜桂华和他的父亲，社会长每年都会带自己的父亲一同参加商会的中秋活动，这份孝心令人感动，近90岁高龄的杜老唱得京剧字正腔圆，韵味十足，引得阵阵喝彩声。现场气氛温馨而活跃，会员们一致感慨，找到了家的感觉。

在团聚喜庆之时，程长仁会长为大家敬酒，并送上欢乐的祝福，祝愿商会工作更上一层楼、再上新台阶！祝愿商会会员事业兴旺、大展宏图！祝愿在座的领导和各位嘉宾身体健康，合家欢乐，万事如意！

本次活动的白酒赞助商为上海袁江实业有限公司总经理肖楠，红酒赞助商为上海池宸贸易有限公司总经理罗文斌，他们两位企业家在晚宴上与大家共同分享了加入商会后的收获与感想。



- 13 会员与家属共庆中秋
- 14 会员与家属共庆中秋
- 15 会员与家属共庆中秋



16-24 登山场景图

**会员们一路高歌，乘坐着高铁回到上海。
通过此次中秋联谊会，为提高商会的凝聚力打下了良好基础，
把商会和会员之间的距离拉近了，商会的工作也将会推向一个新的台阶。**

24日清晨，商会各片区身着各自队服来到三清山脚下集合。参赛选手们各个精神抖擞，都是有备而来。山路一行热闹非常，大家互相鼓励、加油，到达终点时已成为具有深厚情谊的朋友。经过激烈的角逐，中心区荣获登山冠军，东区荣获亚军，西区荣获第三名。

24日晚，商会举行了保护女王撕名牌比赛、喝啤酒比赛、才艺PK大赛、斗地主比赛。经过激烈地角逐，东区

荣获保护女王撕名牌比赛冠军；中心区荣获喝啤酒比赛冠军；东区荣获才艺PK大赛冠军；斗地主比赛第一名李春何，第二名李红阳，第三名卢革胜，第四名王国强。

25日，会员们一路高歌，乘坐着高铁回到上海。通过此次中秋联谊会，为提高商会的凝聚力打下了良好基础，把商会和会员之间的距离拉近了，商会的工作也将会推向一个新的台阶。



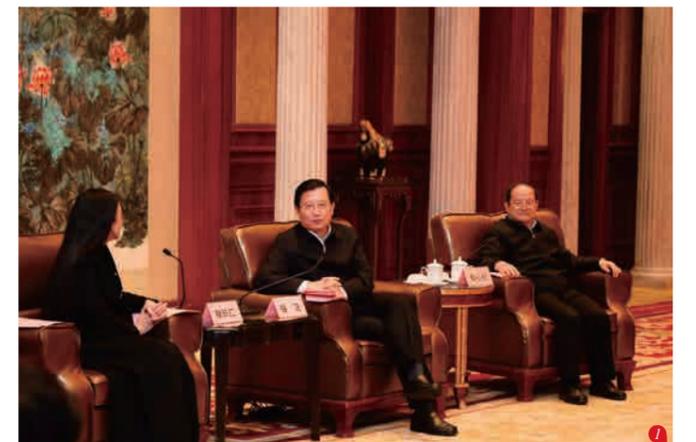
江西省委书记强卫 率省党政代表团亲切会见 上海市江西商会企业家代表

文/上海市江西商会秘书处 王静

长仁会长在汇报中还说道，江西与上海地缘相近、一水相依，上海市江西商会会充分利用上海这座国际化的大舞台，未来会更加注重将上海创新优势、金融优势、企业整合优势以及自贸区这样一个国际化的大平台为江西本土企业发展转型升级提供平台。

2015年12月5日，江西省委书记强卫、省长鹿心社率党政代表团在上海市学习考察期间，专门安排时间亲切会见了上海市江西商会企业家代表。参加会见的代表团成员有：省政协主席黄跃金，省委常委、赣州市委书记李炳军，省委常委、秘书长朱虹，省委常委、常务副省长毛伟明，省委常委、南昌市委书记龚建华，省人大常委会副主任谢亦森，副省长谢茹、刘昌林，各地区市委书记、市长，省直部门主要负责人等共42人。上海市江西商会参加会见的有会长程长仁以及常务副会长、各片区负责人、秘书长等共计25人。

江西省商务厅厅长王水平主持会议。会见时，上海市江西商会会长程长仁对强卫书记、鹿心社省长率领的党政代表团



① 会见现场
② 江西省委书记强卫作重要讲话



表示热烈的欢迎，代表商会全体会员对强卫书记及代表团全体成员在百忙之中会见部分商会成员、关心商会发展表示衷心的感谢！长仁会长在会见中汇报了商会成立、发展以及在沪赣籍企业家回乡投资、支持招商、慈善帮困等情况。她在汇报中说道，随着江西经济的不断发展、江西投资环境不断变好，在沪赣籍企业家们回乡投资的热情也越来越高涨。在商会建立的十年里，从商会介绍到省里去投

资的包括会员企业回去投资的项目金额超过600个亿。今年一月份到九月份，见到江西省在各方面的数据增幅排名都在全国的前列，让企业家感觉到回乡投资的潜力和发展的前景，更坚定了去江西再发展的信心。商会在新的一年会积极的推动商会及上海知名的企业家去江西投资考察，这次省里这么大规模与上海作对接，相信在2016年江西与上海的联系会更紧密，上海去江西的投资应该能够大幅度

**在商会建立的十年里，
从商会介绍到省里去投资的包括会员企业回去投资的项目金额超过600个亿。
今年一月份到九月份，见到江西省在各方面的数据增幅排名都在全国的前列，
让企业家感觉到回乡投资的潜力和发展的前景，更坚定了去江西再发展的信心。**



- ③ 强卫书记与企业家亲切握手
- ④ 江西省委书记强卫（右二）、省长鹿心社（右一）与我会会长程长仁（左二）、常务副会长杜桂华
- ⑤ 会长程长仁代表商会发言
- ⑥ 常务副会长、九江上海商会会长匡省平作为企业家代表发言

的增长，希望这些投资能够跟上省里“发展升级、小康提速、绿色崛起、实干兴赣”十六字方针。

长仁会长在汇报中还说道，江西与上海地缘相近、一水相依，上海市江西商会会充分利用上海这座国际化的大舞台，未来会更加注重将上海创新优势、金融优势、企业整合优势以及自贸区这样一个国际化的大平台为江西本土企业发展转型升级提供平台。商会将积极利用上海金融、资本、投资方面的优势，积极与江西的企业做对接，使江西众多实体经济的企业走上资本化发展之路，为江西的经济腾飞，可持续化发展，为江西的绿色崛起做出应有的贡献。



在商会建立的十年里，

从商会介绍到省里去投资的包括会员企业回去投资的项目金额超过600个亿。

今年一月份到九月份，见到江西省在各方面的数据增幅排名都在全国的前列，

让企业家感觉到回乡投资的潜力和发展的前景，更坚定了去江西再发展的信心。



会上，商会企业家代表也做了发言。商会常务副会长、九江上海商会会长匡省平在发言中说道由于长江的黄金水道相连，九江和上海的关系向来密切，秀美的江西可以成为上海的后花园，自己作为企业家对家乡的建设是义不容辞的，去年他就在九江修水投了1.8亿建立物流市场，希望自己能成为家乡招商引资的排头兵，把全国乃至全世界的极好的企业家带回到家乡投资。

商会常务副会长吴恒忠在发言中说道，2002年回乡创业开始，亲身感受到家乡领导的开明开放、亲商安商的政策环境、宜居宜业的人文氛围。俗话说“外来的和尚会念经”话，但他认为，经历过外面风雨磨难的本土和尚更会念好经。作为本土和尚，赣商对家乡的发展具有外来和尚

所不具备的优势：一是虽然户籍变了，但赣商心系家乡、回报家乡的感情更深了；二是虽然年龄大了，但赣商感恩家乡的创业冲动更强了；三是虽然创业环境改了，但赣商多年在外经历所积累的发展理念、人脉资源和资金市场为在家乡二次创业提供的条件更优了。会上，吴恒忠还向大家详细介绍了自己投资15个亿正在打造的三清山中国道教文化园项目，他希望将之打造为世界唯一的道教文化园，世界最完整的道家文化体验中心，世界最具特色的道教文化旅游名片。

强卫书记听取了上海市江西商会会长程长仁关于商会发展情况报告和部分赣商代表的发言后，作了重要讲话。强书记说，今晚我和心社省长、跃金主席以及代表团全体成员和大家见面，不仅带来了家乡人民对在沪赣商的问候，也带来了省委、省人大、省政府和省政协各级领导对大家的关心。听了大家对商会、对企业的介绍，心里感到很高兴、很欣慰。通过你们的介绍，既看到大家在上海打拼、创业、发展所取得的成就，看到了大家对家乡的感情，也看到了大家对回到家乡再创业、再投资的决心和信心。正像大家在发言中说的一样，确实江西正处在一个发展的非常好的时期。现在江西发展势头很好、发展前景很好、发展环境很好。党的十八大以后，我们深入学习贯彻习近平总书记的治国理政战略思想体系以及中央的一系列重要部署，结合江西的实际，提出明确了我们的发展思路“发展升级、小康提速、绿色崛起、实干兴赣”十六



1 常务副会长吴恒忠作为企业家代表发言

2 强卫书记、鹿心社省长与我会企业家代表合影留念

字方针，这十六字方针实际上明确了三大主题和一个保障。在这样的形势下，希望赣籍企业家能够回到家乡，和我们共享江西发展的大好机遇，来共同推动江西迈向新的发展阶段。

强卫书记说道，我们江西商会的企业家很多都是多年在上海投资、兴业、学习、生活，上海是我们国家改革开放的一个标杆，是长三角的龙头，历来和江西有长远的渊源和密切的关系。江西不仅长期以来是上海的农产品的提供基地，据不完全统计，现在在上海的江西人有70多万人，为上海经济发展、繁荣昌盛做出了贡献，所以说江西和上海的关系是非常密切的。今天省长和杨雄市长也签

订了一个战略合作框架协议，今后将进一步密切江西和上海省市之间的合作，也希望江西的企业家能在进一步推进江西和上海的合作当中，更好的起到桥梁纽带的作用。同时，把上海先进的理念、技术、资金、项目，不管是亲自回去投资还是牵线搭桥推介上海的优势资源到江西去，这都是对家乡一种很重要的支持，对家乡发展的一种帮助。所以，今天见到大家确实很高兴，我也相信就像刚才长仁会长说的，在2016年开始的时候，在十三五即将开局的时候，我们在上海的江西籍企业家一定会为江西的发展振兴做出你们新的努力、新的贡献，我也希望经常在家乡见到你们。



走访企业摸情况，完善工作促发展 ——记调研、考察上海志楷建筑装饰工程有限公司

编辑/上海市江西商会秘书处 崔莹

- 1 走访志楷建筑装饰工程公司
- 2 参观志楷建筑装饰工程公司



为充分了解申请加入商会的企业经营状况和基本情况，2015年8月7日上海市江西商会秘书长骆彬携商会秘书处工作人员实地走访上海志楷建筑装饰工程有限公司，总经理汪诗敏对骆彬秘书长的到来表示欢迎，他引领骆彬秘书长等参观了企业生产车间及产品制造流程，之后来到会议室后介绍了自己来沪创业的经历与公司发展状况。上海志楷建筑装饰工程有限公司是一家在国内极具规模的集建筑装饰工程及不锈钢经销商与生产商为一身的企业。主要从事建筑装饰装潢、门窗工程、幕墙工程、钢结构工程专业设计制造、安装建筑装修金属工程。经营范围有不锈钢包柱、金属景观、采光罩、花房、雨庇、回旋梯、圆弧形自动门、旋转门、扶手、穿梭式防盗门窗、360°顺风定位渐细式旗杆、标牌、信箱、招牌及对外金属板材弯剪加工。产品涉及有商场、写字楼、酒店、会所、KTV等许多具有高知名度的场所不锈钢装饰工程，得到了业主和施工总承包方的高度评价。未来公司将尝试、借助互联网营销模式不断提升企业销售业绩，扩大企业的知名度。

秘书长骆彬听取介绍后说，对于汪总这样有实力、有市场、有品牌的企业加入商会表示欢迎，并邀请汪总参加商会即将在江西三清山举办的中秋晚会，通过加入商会大家庭，结识更多的乡友，共同发展。

“关爱留守儿童” ——上海市江西商会与您携手用爱守护希望

编辑/上海市江西商会秘书处 崔莹



8月9日，2015年“爱·汇聚——在沪外来建设者留守子女上海行”夏令营的开营仪式在上海市徐汇区江秋少先锋队活动基地举行。留守儿童作为社会弱势群体中的一部分，他们与父母聚少离多，长期缺乏关爱与情感交流，上海市江西商会作为联结沪赣两地经济、社会及企业与政府之间的桥梁和纽带的商会组织，具有担负社会和谐建设的责任和使命。在此次关爱留守儿童夏令营活动中，为了方便活动安排，上海市江西商会赞助一辆活动所需大巴，秘书长骆彬也亲临开营仪式现场，一同为此次的关爱留守儿童夏令营活动助力加油！

据悉，此次关爱留守儿童夏令营活动中的小营员涵盖江西、河南、安徽、贵州、重庆及陕西六省的农村地区，

多方社会组织、社团、个人等也参与其中，正所谓：众人拾柴火焰高，本次夏令营活动持续一周，于8月15日圆满结束。每一个小营员都度过了一段难忘快乐时光，“爱的鼓励”、“头肩拍掌”、“马兰开花”、“水果蹲”、“毛毛虫”、“趣味三项”等一个个充满乐趣和挑战的游戏让现场欢声笑语不断。从开营第二天起，还举办了“团青日”、“企业日”、“体验日”、“红色日”、“科普日”和“爱心日”等主题日活动，孩子和家长都沉浸在亲子同乐的幸福喜悦之中，充分感受了上海这座城市对他们及他们在沪务工父母的爱与关怀。

有道是：雪中送炭三春暖，留守儿童盼关爱。让我们携手用爱守护希望，用爱温暖孩子心灵，让留守之地阳光普照。

江西驻沪办党组书记、副主任王敦范就办事处如何联系沟通、支持服务商会工作提出要求

编辑/江西省政府驻上海办事处

2015年8月12日，江西驻沪办办事处主任会议专题研究了长三角地区江西商会工作。办事处党组书记、副主任王敦范在会上明确指出，办事处要围绕“联系、协调、支持、服务”等方面下功夫，全力支持长三角地区各级江西商会工作。强调办事处要严格按照中央及省委、省政府的要求，推动长三角地区各级江西商会成为“依法设立，自主办会，服务为本，治理规范，行为自律”的社会组织，要在认真执行“政会分开、管办分离”

的前提下，进一步加强与商会的联系交流，努力搭建联系交流、合作共赢平台；进一步加大对商会的支持力度，帮助协调解决会员企业发展的困难和问题，切实维护赣商合法权益；进一步提升对商会的服务水平，促进和引导商会自主运行、有序竞争、优化发展，要充分发挥商会在经济发展新常态中的独特优势和应有作用，促进长三角地区经济文化合作交流，努力为江西“发展升级、小康提速、绿色崛起、实干兴赣”做出应有的贡献。

打造文创产业 改变艺术世界 ——记走访中瓷控股股份有限公司

编辑/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年8月20日上海市江西商会常务副会长周天林、商会会员陆洵、秘书长骆彬以及商会秘书处工作人员实地走访中瓷控股股份有限公司，与总裁章军先生进行交流座谈。

首先他介绍旗下新创办的中瓷控股股份有限公司是一家专注艺术全产业链综合型企业，是在原陶瓷专项领域基础上凝聚国内外艺术文化产业资源重组而成，并形成以艺术互联网平台，艺术品线上金融，文化地产开发与管理，高端日用瓷设计研发，艺术生活设计咨询“五位一体”的新型文化产业链企



从左至右：常务副会长周天林、副会长章军、秘书长骆彬、会员陆洵

业，通过“互联网+艺术+金融+孵化+地产”互联互动的方式筑造一家立体文化大平台。公司作为一家领先的艺术品咨询、服务和交易商，凭借专业的知识和强大的交易平台，为会所、酒店和金融投资业、国有、外企、民营等大中型企业以及政府定制企业级艺术的解决方案和执行。专门协助中国企业在艺术市场进行买卖，并通过中国银行信托，将其艺术收藏品的潜在价值提升至最高的水平。

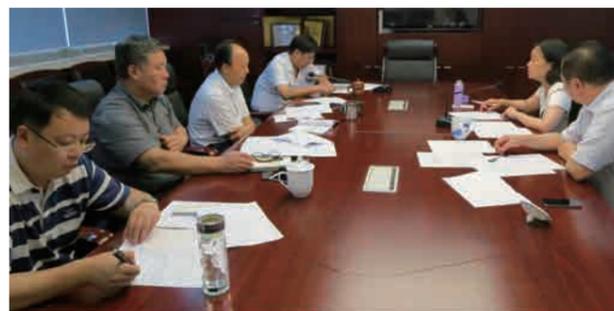
秘书长骆彬表示文创行业是具有潜力的、可持续发展的行业；商会是整合资源，结识人脉，互通信息的平台，商会将为其新创办中瓷控股企业宣传、推广方面的支持，互助共进。





江西省政府驻上海办事处、上海市江西商会召开联席会专题研究成立长三角地区知名赣商企业协会相关工作

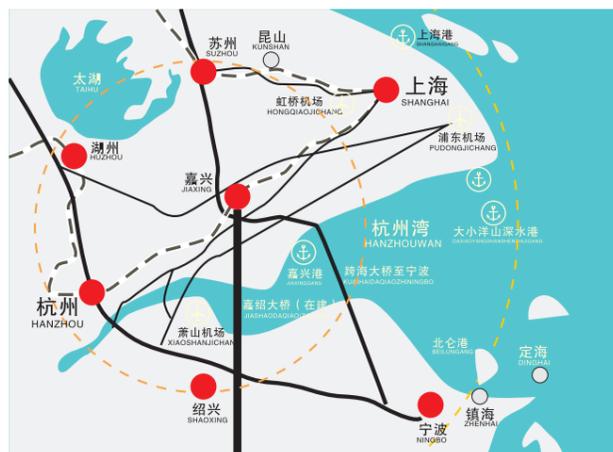
文/江西省政府驻上海办事处



为适应长三角区域一体化进程，充分发挥行业协会商会在经济发展新常态中的独特优势和应有作用，8月26日上午，江西省政府驻上海办事处、上海市江西商会召开联席会，专题协商研究成立长三角地区知名赣商企业协会相关工作，会议由江西省政府驻上海办事处党组书记、副主任王敦范主持。会上，办事处党组成员、副主任温浙兴对《关于成立长三角地区知名赣商企业协会的实施方案》作了详细说明，会议围绕《实施方案》展开了热烈的讨论，形成了共识，对《实施方案》进行了完善，达成了一致意见。

会上，上海市江西商会会长程长仁就《实施方案》修改完善提出了很好的意见，并就落实好《实施方案》提出了具体的要求，并表示精心筹备、全力以赴把长三角地区知名赣商企业协会成立各项工作抓紧、抓实、抓好。

最后，办事处党组书记、副主任王敦范强调：一要形成共识、统一思想。要努力把长三角地区巨大的资源优势与江西巨大的发展空间和市场有机的结合起来，为长三角区域赣商搭建一个联系交流、联动合作的平台，使之成为联系上海、江苏、浙江、安徽及湖南等地江西商会的桥梁，成为联系长三角地区赣商企业的纽带；二要依法依规、精心筹备。周密细致的做好协会成立的各项筹备工作。要广泛宣传、营造氛围，在重视协会会员质量的前提下，广泛动员优秀赣商企业加入协会；三要加强领导、落实责任。分兵把口、时间倒排，制定时间表、设计路线图、落实责任人，确保协会如期成立。



台湾中华两岸连锁经营协会理事长王国安拜访我会会长程长仁

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年10月14日下午，台湾中华两岸连锁经营协会理事长、两岸经营者俱乐部主席王国安一行来我会拜访会长程长仁、秘书长骆彬，双方就如何建立友好联系、进一步深化合作进行了广泛的交流。

程会长对王主席一行的到访表示欢迎，并愉快地回忆了两次访台的情景。程会长表示，多年来，两岸不断加强交流与合作，尤其是搭建起了经贸合作与文化交流两座桥梁，取得了丰硕的成果。两岸产业之间还有许多的合作机会，她希望与商会同仁共同引进台湾高端的医疗团队在上海打造完善的体检中心，把健康的理念和精致、全面、人性化的服务带给两岸的亲人，为两岸的进一步发展做些贡献。

王主席对程会长、骆秘书长的热情款待表示感谢。他说，此行主要目的是来拜会老朋友，加强相互之间的感情与友谊。同时，积极促进台湾中华两岸连锁经营协会与上海市江西商会的合作能够向着更深层次发展。协会将于11月下旬举办“现代服务业与健康产业转型升级之道”合作论坛、“两岸企业家商学院成立大会”等一系列的活动，望程会长率领江西商会的企业家们共襄盛举，架起两岸合作的通途。

据悉，中华两岸连锁经营协会是两岸企业、政商、产业沟通联谊的平台，目前已有横跨连锁零售、餐饮、文创等近300家会员企业。





商会组织律师 为企业“免费体检”

文/上海市江西商会法律工作委员会主任 吴民平



为帮助会员企业了解法律知识，方便会员评估自己企业运营中的法律风险，近期，由上海市江西商会（简称“江西商会”）秘书处组织实施，江西商会法律工作委员会（简称“法工委”）负责落实的“企业免费体检”活动正式拉开帷幕。从2015年10月起，只需商会会员简单的进行申请，商会秘书处将抽调专业律师上门为会员企业提供“企业免费体检”服务。让专业律师深入会员企业，实实在在为会员企业排忧解难，为会员提高风险防范意识，增强会员企业的实力和抗风险能力，这是江西商会及其法工委有关领导的一致共识。

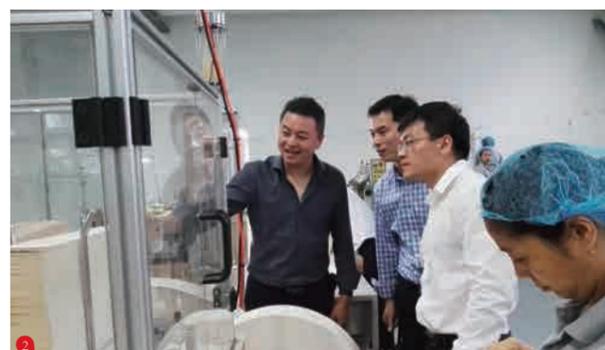
2015年10月16日，应会员潘成云先生的申请，商会法工委吴民平律师、陈鸣飞律师和秘书处王静一行三人奔袭

五十多公里，前往松江区走访了江西商会会员企业——兴金成（上海）包装制品有限公司（简称“兴金成公司”）。据悉，兴金成公司成立于2010年，由潘成云先生担任法定代表人，主要从事塑料制品、纸制品生产、加工和销售服务等，年销售额接近上亿元人民币。

作为新成立不久的企业，在发展初期难免会遇上或多或少的法律风险，而对于企业创办人而言，也有不少的法律问题需要由专业人士进行解答。此次吴民平律师、陈鸣飞律师在走访过程中，不但在潘成云总经理的带领下，参观了企业的生产车间，还通过现场办公的方式为企业解决法律疑难问题。

兴金成公司主要从事纸杯和纸塑制品生产，属于劳动

作为新成立不久的企业，在发展初期难免会遇上或多或少的法律风险，而对于企业创办人而言，也有不少的法律问题需要由专业人士进行解答。此次吴民平律师、陈鸣飞律师在走访过程中，不但在潘成云总经理的带领下，参观了企业的生产车间，还通过现场办公的方式为企业解决法律疑难问题。



- 1 从左至右为：综合部部长王静、法工委主任吴民平、会员潘成云、法工委委员陈鸣飞
- 2 潘总在介绍公司自动化设备
- 3 企业现场体检问答环节
- 4 法工委律师现场指出法律风险



密集型企业。在现场办公过程中，潘总及其财务经理等公司高层亲自参加现场咨询，并就劳动用工、销售合同、税务管理以及企业并购投资等领域进行了深入的交流。为了真正为企业解决问题，法工委律师还要求潘总拿出公司的《劳动合同》以及《销售合同》等协议文件，当场为其指出问题、答疑解惑。

现场咨询结束后，潘总对商会秘书处能为会员企业着想深表赞同，同时向法工委律师表达了感谢。通过法工委律师的现场“问诊把脉”，潘总颇有感触地说，公司虽然已有120多员工，销售也有一定规模，以前从未曾觉得有什么法律问题。但是，经过两位专业律师的现场解答，深感企业在法律风险控制和防范方面还有许许多多的工作需要完善。潘总建议江西商会其他会员企业应该重视法律风险防范，抓住此次商会组织的“企业免费体检”的难得机会，查漏补缺、防范于未然。商会秘书处和法工委均表示，商会接下来将根据会员企业的要求，积极组织并力争将会员企业的法律风险意识培养和法律风险防范工作落到实处，今后还将继续以讲座沙龙以及现场办公等多种形式，帮助会员企业防控法律风险，增强市场竞争能力。





江西省人民政府驻沪办事处领导 莅临我会指导工作

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年10月21日上午，江西省人民政府驻沪办事处温浙兴副主任、张光桥处长、杜文昌处长一行专程来我会秘书处，亲切看望程长仁会长、骆彬秘书长及工作人员，并进行了座谈。

程会长对省驻沪办领导的到来表示热烈地欢迎，同时，感谢省驻沪办多年来对商会工作的大力支持以及在成立长三角地区知名赣商企业协会的过程中所做的大量细致而周到的工作。程会长表示，长三角地区知名赣商企业协会的成立增强了上海市江西商会与浙江省江西商会、江苏省江西商会、安徽省江西商会、湖南省江西商会、长三角赣州商会之间的情感交流，拓宽了相互之间的互动与合作平台。作为商会，它的发展理念是合作共赢，今后，上海市江西商会将不断加强与兄弟商会之间的学习访问，经验交流，以谋求更好的发展。

温副主任表示，此行的目的是一是代表省驻沪办及王敦

范副主任来看望商会，同时也希望与商会共同商讨长三角地区知名赣商企业协会事宜。座谈中，温副主任对于上海市江西商会近年来积极组织活动，推进会员企业发展，维护会员合法权益，积极促进赣沪两地的经济合作与交流，成为赣沪两地政府与企业沟通、交流的桥梁和纽带等方面所做的努力和辛勤工作给予肯定，并表示要进一步支持商会的工作，同时他殷切希望商会的企业家积极投身于投资建设赣沪两地的行动中，努力实现企业发展与赣沪两地经济发展的共赢局面，为转型升级做出应有的贡献。长三角地区知名赣商企业协会是联系上海、江苏、浙江、安徽及湖南等地江西商会的桥梁，它的成立进一步加强了各江西商会之间的交流和合作，充分依托各自优势，形成整体竞争力，促进商会间共享信息、共谋发展、共创品牌，全面推动了赣商企业实力的提升和商会的发展。

走访上海哲雪 冷链设备有限公司

文/上海市江西商会秘书处 王静

2015年10月22日上午，商会秘书长骆彬、综合部部长王静一行走访了上海哲雪冷链设备有限公司，总经理王建华对大家的到来表示热烈欢迎。

上海哲雪冷链设备有限公司是一家集制冷设备产品设计、产品开发、产品制造、工程成套、售后服务、技术咨询一条龙服务的公司，公司致力于充分发挥自身科研力量、技术创新能力，不断推进自有技术的产业化进程，从而实现环保、节能的绿色制冷的企业愿景。

走访中，王总介绍到自己在上海创业十余年，一直没有找到组织，这次申请加入商会不仅是希望能够认识更多在上海的老乡，也希望在商会能够有所提升，碰撞出更多思想的火花。骆彬秘书长充分肯定了他的想法，也代表商会表示欢迎。



1 走访上海哲雪冷链设备有限公司



上海市江西商会 女企业家分会联谊活动

文/上海市江西商会秘书处 王静



1 与会人员合影
2 共庆生日

2015年11月2日下午，上海市江西商会女企业家分会的各位美女企业家们齐聚旺旺农庄，为萧瑟的深秋带来一抹亮丽色彩。上海市江西商会会长程长仁，各片区负责人杜桂华、姜久思、邬善林、雷洪敏，副会长周喜旺，秘书长骆彬受邀出席此次活动。

此次联谊是女企业家分会成立后的首次活动，女企业家们纷纷从繁忙的工作中抽身出来，齐聚宁静美好的农庄，一起饱览秋色。

活动中，大家对女企业家分会将来的活动开展都提出了各自的建议，女企业家分会会长江妙敏在听取大家意见后表示，大家这么积极热心的为分会着想，她很感动，希望大家继续保持这一份热情，将分会办得越来越好。

活动当天恰逢会员辛慧生日，大家一同为她送上生日祝福。当大家一起为她唱完生日歌后，辛慧说感觉第一次有人这么用心为她过生日，她很开心，也很感动。



上海市国防教育办公室 召开情系国防座谈会

文/上海市国防教育基金会



1 领导为《国防瞭望网》剪彩

2015年11月3日，上海市国防教育办公室、上海市社团管理局、上海市国防教育基金会在上海警备区云峰饭店召开了情系国防座谈会，会议由上海市国防教育基金会常务副理事长许俊文主持，上海市国防教育基金会常务副秘书长詹广泉介绍了上海市国防教育基金会的情

况以及2016年主要工作计划。上海市国防教育办公室专职副主任王德明上校介绍了上海市国防教育的形势和任务。中共上海市合作交流工作委员会、上海市人民政府合作交流办公室联络处王建敏处长、上海市社会团体管理局副局长贾勇分别讲话。会议要求各省上海市商会认真贯彻中共中央政治局委员、上海市委书记韩正关于凝聚社会力量，支持国防教育的批示，按照习近平总书记关于“加强国防教育，增强国防观念，使关心国防、热爱国防、建设国防，保卫国防成为全社会的思想共识和自觉行动”的讲话精神，依据《中华人民共和国国防教育法》的捐赠财产的形式支持国防教育。会议决定建立上海市长城奖励基金，动员全社会自愿捐款，用于奖励为国防建设、国防教育工作有贡献的先进单位和个人。上海市社会团体管理局社团管理处处长周崧、上海市社会团体管理局社团管理处章震球、上海市江西商会秘书长骆彬等十几家省级商会的秘书长参加了会议。





商会法工委送法律到企业 ——走访上海传标汽车服务有限公司

文/上海市江西商会秘书处 王静



2015年11月4日上午，商会法工委送法律到企业活动接力进行。应会员伍方联的申请，法工委委员陈鸣飞、熊普军两位律师和商会秘书处王静一起走访了上海传标汽车服务有限公司。

上海传标汽车服务有限公司总经理伍方联从事汽车修理行业七年多，擅长维护、保养、修理各类中高档汽车，以技术精湛服务于客户，以售后服务完美得到客户充分认可。公司现位于上海浦东新区高科西路4113号，总面积2000多平方米。目前企业服务对象主要为保险公司和私家车维修。在初步了解伍总公司经营状况后，伍总提出了自己最关心的问题：如何在增强自身竞争力的情况下，更好的规避风险，维护自己的合法权益？伍总说道，自己与汽车4S店最大的竞争力在于他可以先行垫付修车费用，客户拿到保费后，再行支付。但在实际经营中，也会遇到客户

拿到保险公司赔款后，拖欠其维修费的情况。这一点让他非常头疼，在看见商会举行送法律到企业的活动后，他想到了采取法律的手段来解决。

在听了伍总的问题后，两位律师现场办公，为了更加效率的解决问题，两位律师要求其出具了公司的修车合同，他们针对修车合同里面存在的法律漏洞进行了填补和修改，使之更加合理合法。同时，为了更好的保证公司的合法权益，陈鸣飞律师还现场帮助伍总起草了付款承诺书和提车单，使之行程一套完整的接车、修车、取车流程，规避了可能存在的风险。

伍总说这次法工委的来访不仅对他普及了法律知识，也解决了一直困扰他的问题，他很感谢秘书处和法工委的安排与付出，希望类似这样的活动以后多加开展。

鹿心社率团出访俄罗斯 土耳其以色列成果丰硕

我会副会长单位济民可信集团与以色列冰治公司签署合作协议

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

“一带一路”创造共赢良机，万里茶道奏响赣鄱新声。2015年11月4日至13日，江西省长鹿心社率省政府代表团出访俄罗斯、土耳其和以色列。10天里，鹿心社一行与丝绸之路经济带沿线有关国家的各界人士广泛接触、深入交流，达成了许多共识，收获了丰硕成果：开展了友好省际交往，搭建地方政府合作交流平台；与国际知名企业洽谈，推动和收获了一批重大项目；推介了江西特色产品，“江西元素”沿丝路加快传播。

在访问以色列期间，鹿心社会见了以色列主持工作的外交部常务副部长胡图威利、经济部副总干事兼外贸局局长科恩。双方就经贸和人文等领域进一步深化交流合作达成共识。在会见以色列政商界杰出代表时，鹿心社希

望以色列更多科技创新项目及优秀企业来赣投资，获得积极回应。其间，代表团推动了我会副会长单位济民可信集团与以色列冰治公司签署了合作协议，初步确定济民可信集团获得冰治公司38.53%的完全稀释股份及其在中国的独家不可撤销权益；以色列毕马威公司将为济民可信及其他江西企业询证优质生物医药和医疗器械等以色列企业作为投资合作伙伴。

据悉，以色列在科技创新、生物医药等诸多领域的成就处于全球顶尖水平，有将近280多家跨国公司的研发中心，因此也成了全球瞩目的焦点，这些跨国研发中心在以色列高科技生态领域雇佣了超过45%的高精尖人才。这些研发中心持续为全球医疗市场开发新的技术和药品。



副会长单位济民可信集团



上海市江西商会 举行法律沙龙活动

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



会上，企业家们纷纷介绍了自身企业的发展情况并提出了较为关心的法律问题，法工委的各位律师也对各自所擅长的法律方向做了阐述。

秘书长骆彬在发言中说，法律知识在日常生活尤其是企业经营管理方面极其重要。及时、定期梳理会员中普遍存在的法律方面的问题，可以切实帮助企业防范法律风险，稳健经营，从而促进会员企业的健康发展。法律沙龙活动的举办形式较为灵活，可以提供系统、透彻、有针对性的交流空间，让商会内部有更多的企业相聚一起，互动交流，互通信息。近期，商会为帮助会员企业了解相关法律知识，方便会员评估自身企业运营中的法律风险，由秘书处组织实施，法工委负责落实的“企业免费体检”活动已正式拉开帷幕，效果十分显著。今后商会也将根据商会的特性定期开展法律培训、主题沙龙等各类活动，从事先

防范和事后应对两个方面为会员企业提供针对性和有效性的法律服务，为会员企业发展保驾护航。

法工委主任吴民平在发言中说，人的一生需要交三个朋友，第一个朋友是医生，让他（她）做你的健康顾问，第二个朋友是财务会计，让他（她）做你的理财顾问。有了健康的身体之后，要想生活得更好，就要有一定的经济基础做后盾。理财，就是如何让你的资产保值增值。第三个朋友是律师，让他（她）做你的法律顾问。有人会说了，我又不犯法，找律师做朋友，没有必要。殊不知，有人的地方就有江湖，只要有江湖的地方除了有黑道，更重要的是白道，我们就是白道规则的捍卫者和守护者。有了以上三个人做朋友，相信您的一生就会多一份平安和幸福。

沙龙环节中，商会法工委副主任沈国勇律师主讲企业融资方式，他通过扎实的专业功底，详实的案例，为企业家们在投资、融资方面把脉，并探讨投资界的风向标。

康焯律师主讲企业经营中的刑事风险，她从企业的税务篇、融资篇、经营篇、人员治理篇等四个方面，结合部分案例，剖析了一些常会被忽略却又有较大风险的刑法罪名及犯罪构成，并提出了防范措施。

陈鸣飞律师主讲企业法人破产程序，他从破产程序的申请、债权的清偿顺序、债权申报程序等方面做了系统的解析，为企业自救提供帮助。

会员们听得津津有味。在互动环节，与会的商会会员就企业发展过程中遇到的法律问题与面临的困境踊跃咨询，法工委的律师们都详细地逐一解答，将沙龙的气氛推向高潮。

最后，吴民平主任对此次沙龙活动做了总结，他说，讲座内容详实，三位律师的解析准确、精练、透彻，会员们参与的热情高涨，达到了预期效果。随着社会的发展进步，人们之间交往的增多，我们日常工作生活中的法律风

险也越来越多。很多事，等到亡羊补牢就晚了，事后补救比事前预防付出的代价要大得多，而且效果也不见得好。律师可最大限度的保护您的利益，为您出谋划策，防患于未然。

此次沙龙，为会员提供了一次学习、咨询、沟通的机会，进一步提高了会员的法律防范意识，让会员懂法、用法，让企业在日后发展中规范经营、规避风险，同时也懂得正确运用法律武器维护企业和自身利益。

江西省政府驻沪办事处 王敦范副主任莅临我会指导工作

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



王敦范副主任（右二）与我会长程长仁（左二）、常务副会长杜桂华（左一）、秘书长骆彬亲切合影留念

2015年11月18日上午，江西省政府驻沪办事处副主任王敦范一行专程来到上海市江西商会秘书处（浦东张衡路1000弄18号），亲切看望了商会领导、企业家代表及秘书处工作人员，并与大家一起座谈交流，体现了家乡领导对商会工作的关怀和厚爱，对企业家也是极大的鼓舞。

程长仁会长代表商会感谢王敦范副主任在百忙之中看望商会企业家代表，感谢省驻沪办领导对商会一直以来的关爱与支持。会谈中，程会长就商会建设发展情况向王

敦范副主任作了汇报，并希望办事处领导常来商会指导工作，传达赣沪两地经济发展的相关政策、经济等信息，引导商会及企业抓住机遇，健康、有序的发展。

王敦范副主任充分肯定了商会多年来的发展和取得的成绩，赞扬了企业家们为赣沪两地经济社会发展所做的贡献，并对商会未来的工作提出了新的要求与期待。同时，他号召企业家们在程会长的带领下，多回报社会、多做公益事业、多回乡投资兴业，支持家乡的经济建设，为构建和谐社会贡献力量。



商会法工委走访副会长单位 上海金艺龙首饰有限公司

文/上海市江西商会秘书处 王静



2015年11月20日上午，商会法工委主任吴民平律师、李春何律师，商会综合部部长王静一起走访了商会副会长单位上海金艺龙首饰有限公司，为其送来了一场免费的“法律体检”。

上海金艺龙首饰有限公司董事长熊传金对两位律师的到来表示十分的感谢，他说，自己法律意识比较淡薄，有时候可能隐隐感觉到在企业管理中存在一定的法律风险，但仍然抱有侥幸心理，而这次法工委的来访让他决定直面自身所存在的问题。

熊会长对这次法工委的来访十分重视。早在约定时间之前，熊会长就针对自己关心的法律问题进行了梳理，

范围不仅包含企业员工的劳动合同、社保、客户间的欠款等自身经营的问题，也包含了自己在发展中遇到的股东与投资方面的问题。走访当天，他更是将公司负责人事、财务、营销方面的高管召集在一起，面对面咨询律师关于企业经营中的法律问题。

要解决问题，就得先了解问题出现的背景。熊会长在交流中向大家大致的介绍了自己公司的人员情况。他说，目前公司有五十多位员工，负责线下员工四十多位，负责线上员工有十多位，员工大多在公司工作时间较长，人员相对稳定，但也会遇到许多关于人事方面的问题。

针对劳动合同应该如何签订既合法又最大限度的保障

上海金艺龙首饰有限公司董事长熊传金对两位律师的到来表示十分的感谢，他说，自己法律意识比较淡薄，有时候可能隐隐感觉到在企业管理中存在一定的法律风险，但仍然抱有侥幸心理，而这次法工委的来访让他决定直面自身所存在的问题。



公司利益、员工社保如何购买以及如何更好的解决与老客户之间的欠款等问题，两位律师都为其提供了专业的解决方案，用合理的方式规避了潜在的法律风险。不仅如此，吴民平律师在详细询问了熊会长公司经营情况后，发现其在经营中的一个未曾注意到的隐患。这个隐患引起了熊会长的高度重视，他当场表示这个问题是今天活动结束后他首要解决的问题。这一问题的提出，不仅帮熊会长指出了其在经营中的隐患，也为其公司打造品牌形象、扩大规模奠定了基础。

交流结束后，熊会长还特意邀请大家参观了其旗下的四家实体店，在参观过程中，不仅向大家介绍了其经营的模式，更是现场教学向大家普及了珠宝知识。

正视企业存在的问题，优化商会现有资源，这是商会秘书处走访活动的初衷。此次走访进一步加强了商会与企业的互动式交流，增进了商会企业对法律的认知，增强了企业的法律保护意识。商会秘书处期待更多的会员企业踊跃报名，积极加入到商会秘书处组织的走访活动中来。



长三角各江西商会秘书长联席会在南京召开

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



为适应长三角区域一体化进程，切实发挥商会在新常态下促进区域合作交流方面的独特优势和应有作用，2015年11月25日，长三角各江西商会秘书长联席会在六朝古都南京召开。江西省政府驻沪办事处党组成员、副主任温浙兴、副巡视员唐晓东、上海市江西商会秘书长骆彬及江苏、浙江、湖南、安徽等地26个赣籍商会秘书长出席了此次会议。

会议就《关于建立与长三角地区江西各商会联系沟通机制的意见》（征求意见稿）进行了广泛的交流与探讨。各秘书长踊跃表示大力支持与江西省驻沪办事处建立联系沟通机制，并希望通过与办事处的联系沟通，进而推动长三角地区赣籍企业积极返乡投资，把长三角地区的资金、技术、管理等方面的优势与江西巨大的发展空间和市场有机的结合起来，将成熟的产业链向江西延伸，实现互惠互利，为江西与长三角地区的经济文化交流作出贡献。

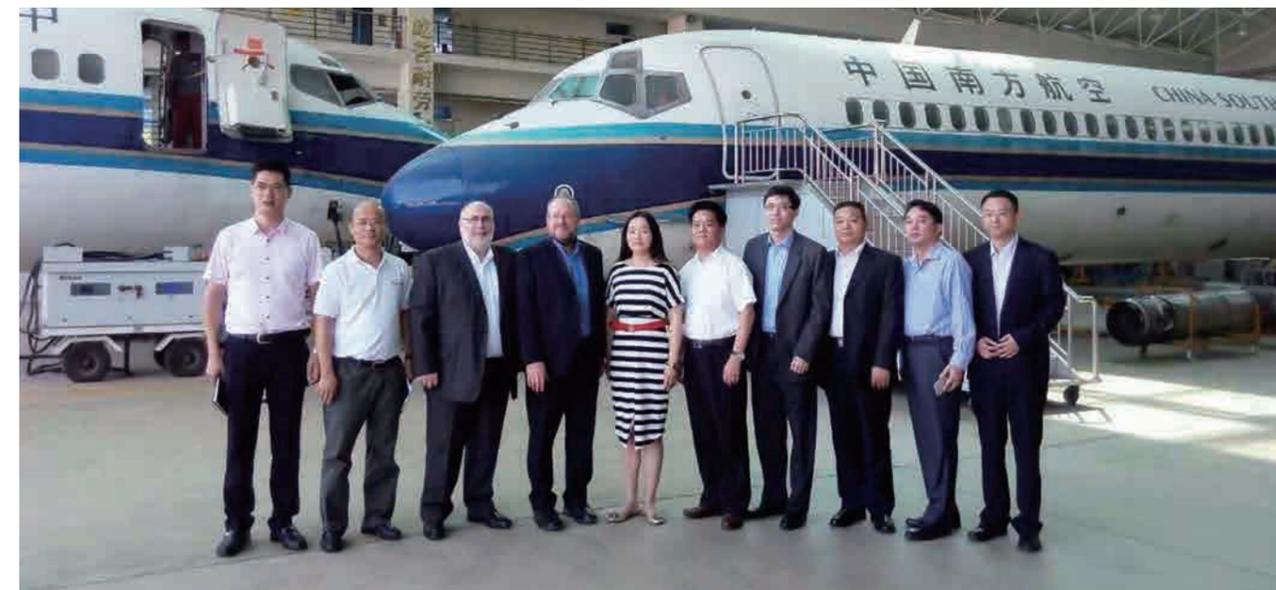
上海、江苏、浙江等地6位赣籍商会秘书长对于商会在

多年来促进江西与长三角地区经济交流等做了典型发言。秘书长们普遍认为，江西与长三角地区的友谊深厚，两地的产业互动合作有着广阔的空间，作为政企沟通的桥梁与纽带，商会应积极引导会员扎实经营，牢牢把握市场根基，坚持做百年老店、做长寿企业，如此才能更好服务于两地的经济社会发展，更好地践行企业的社会责任、体现企业家的人生价值，共同把江西与长三角地区建设得更加美好、更为繁荣，让赣商的产品和品牌享誉全球。

温副主任对于各江西商会多年来积极促进江西与长三角地区的经济合作与交流，成为政企沟通、交流的桥梁和纽带等方面所做的努力给予赞赏，同时他殷切希望赣商充分依托各自优势，积极投身于江西与长三角地区的经济文化建设的行动中，努力实现企业发展、商会发展与经济社会发展共赢的良好局面，为江西“发展升级、小康提速、绿色崛起、实干兴赣”作出积极的贡献。

Pelesys与南航机务合作 共建EASA147认证维修培训中心

文/南航机务培训中心



广东省与加拿大BC省缔结姐妹城市20周年活动中，中国南方航空股份有限公司机务培训中心与加拿大派思(Pelesys)航培科技公司签署了合作协议，在广州共同合作为中国航空工业市场提供EASA147认证的维修培训课程。我会会长程长仁应邀出席了活动。

借助Pelesys航培科技公司具备EASA147资格的经验

丰富的教师队伍，共同提供航空维修培训和教学。同时Pelesys航培科技公司将为南航机务培训中心提供一系列的培训服务，帮助南航机务培训中心建立自己的具有扩展性的EASA147认证的培训能力。通过合作使得机务培训中心的培训水平与国际接轨，为培训中心的发展带来新的机遇。



2015上海·景德镇陶瓷文化交流周 在上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆盛大开幕

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年11月27日上午，由景德镇市人民政府主办，民革上海市委、民革江西省委指导，民革嘉定区委、上海市江西商会、上海市景德镇商会等协办，上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆、景德镇书画院、景德镇市逸仙文化交流中心承办的“千年陶醉瓷韵生活——2015上海·景德镇陶瓷文化交流周”在上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆（江桥镇金园一路555号）举行开幕仪式。原上海警备区司令员、少将彭水根，民革上海市委副主委兼秘书长李栋梁，江

西省驻沪联络处党组书记、副主任王敦范，民革江西省委会副主委、景德镇市人民政府副市长熊皓、上海市江西商会会长程长仁、上海市江西商会秘书长骆彬等嘉宾出席。

景德镇市人民政府副市长熊皓致欢迎词。他说，景德镇是有着千年陶瓷文化底蕴的城市，是“工匠来八方，器成走天下”的世界陶瓷艺术之都。而上海的海派艺术同样历史渊源悠久，为景德镇文入画入瓷作出了积极的探索，

作为新成立不久的企业，在发展初期难免会遇上或多或少的法律风险，而对于企业创办人而言，也有不少的法律问题需要由专业人士进行解答。此次吴民平律师、陈鸣飞律师在走访过程中，不但在潘成云总经理的带领下，参观了企业的生产车间，还通过现场办公的方式为企业解决法律疑难问题。



1 上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆
2 开幕式现场
3 剪彩仪式



千百年的沉淀和岁月的沧桑巨变，形成了独特的海派艺术。通过两地文化交流活动，促进两地文化大繁荣、大发展。现代兴起的海派陶艺将让沪景两地的陶瓷艺术家更加交流紧密，新兴的海派陶艺也必将与古老的瓷都陶瓷艺术碰撞出璀璨的新时代火花。希望这样的活动能够多办、常办，让沪景两地市民能经常性的享受高品位陶瓷文化的服务，更好地丰富沪景两地的文化交流，为繁荣中华灿烂陶瓷文化作出积极的贡献，也衷心希望此次两地陶瓷文化交流圆满成功。

民革上海市委副主委兼秘书长李栋梁致辞。他说，长期以来，江西景德镇与上海在经贸、文化、旅游等领域建立了良好的合作关系，两地民革组织也有成功的经验，



今年是抗战胜利70周年，上海民革市委与景德镇市委联合邀请了两地书画艺术家创作绘制了一批抗战胜利壶，并举办了“小茶壶 大抗战”抗战胜利纪念壶研讨会，9月17日，我们还举办了抗战胜利壶义拍活动，为抗战老兵募捐了10余万的资金，延续了半年多的抗战胜利壶系列活动取得了非常好的社会效益，扩大了两地民革组织的影响。为了进一步加强两地文化艺术的碰撞与交流，今天我们再度携手举办这一陶瓷文化盛会，我希望上海的朋友更加了解和关注景德镇，对景德镇多做宣传和推介，近距离感受精湛的陶瓷工艺和文化，并有所收获。同时期待两地民革、两地艺术、两地文化的共同发展。

上海市江西商会会长程长仁在开幕式上致词。她说，上海市江西商会作为本次活动的协办单位，首先请允许我对各位领导、各位嘉宾的支持表示衷心感谢，也对所有的艺术家能够在陶瓷馆展出作品，推动景德镇文化，向上海乃至全世界的推广交流，表示真诚的敬意。我是景德镇走出来的女儿，又是上海市江西商会的会长，我希望景德镇陶瓷文化周从上海开始，把陶瓷文化推广到全世界，我希望我们的生活如陶瓷般典雅，也处处都有青花瓷般的精致生活。作为商业人士，我更希望企业界人士把景德镇的陶瓷，把中国的艺术，从景德镇开始，由新的“一带一路”，带到全世界所有需要典雅，需要文化的地方。

上海市江西商会会员、上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆馆长陈思铭致辞。他表示，能够承办此次“2015上海·景德镇陶瓷文化交流周”倍感荣幸，并深感肩负的使命。在未来，他将努力弘扬我国传统的陶瓷艺术文化，并让市民在互动中更加真实地体验陶瓷传统文化带来的生活乐趣。

原上海警备区司令员、少将彭水根，民革上海市委副主委兼秘书长李栋梁，江西省驻沪联络处党组书记、副主任王敦范，民革江西省委副主委、景德镇市人民政府副市长熊皓、上海市江西商会会长程长仁、上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆馆长陈思铭为本次活动剪彩。

在参观陶瓷艺术展和国家艺术大师现场工作室的时

候，彭水根先生对此次千年瓷都上海文化周活动高度评价：1、景德镇是世界公认的瓷都；2、景德镇的瓷器是艺术精品，不是工艺品；3、景德镇艺术百花齐放，现在比以前做的更好。

据了解，本次陶瓷文化交流周活动时间为11月27日至12月8日。整个展厅面积约1200平方米，其中艺术陶瓷展区约1000平方米，参展作品约140件，礼品陶瓷展区约200平方米，参展作品约300件。而艺术展区又细分为“世家·传承”区、“古彩·典雅”区、“粉彩·雍容”区、“陶艺·新锐”区等10个区域。在“世家·传承”展区内，参观者能够亲眼目睹中国工艺美术大师王锡良先生的《我看青山妩媚》，在“粉彩·璀璨”展区内，中国工艺美术大师张松茂先生的《寒山古寺》夺人眼球。在每个展区内，周国桢、宁钢、袁世文、戴荣华等景德镇一批老陶瓷艺术家的精美佳作也都悉数完美呈现。这些作品题材丰富而广泛，风格独具特色，在秉承千年精华的基础上，吐故纳新、兼蓄中西，在材质、造型和装饰工艺等方面展现了全新的风采，给参观者带来强烈的视觉冲击和心灵震撼。

此外，为丰富沪景两地艺术领域的交流，促进沪景两地文化的繁荣发展，文化交流周还举办了海派陶艺与景德镇陶艺学术碰撞交流会、景德镇陶瓷艺术家现场创作笔会、非遗技能表演、瓷乐队表演、陶瓷艺术大师进校园、



陶瓷艺术与文化探究、天辅易学与陶瓷收藏讲座等活动，让每一位参观者都能够身临其境地感受陶瓷艺术的魅力，看到瓷都景德镇多元与丰富的艺术风貌。

- ④ 景德镇市人民政府副市长熊皓致欢迎词
- ⑤ 上海市江西商会会员、上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆馆长陈思铭致辞
- ⑥ 上海市江西商会会长程长仁在开幕式上致词
- ⑦ 民革上海市委副主委兼秘书长李栋梁致辞
- ⑧ 领导们参观陶瓷艺术展
- ⑨ 原上海警备区司令员、少将彭水根（左二）与老艺术家亲切握手



赣商回乡创业（景德镇）恳谈会暨赣商联合总会第二届第四次理事会议

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



畅叙桑梓深情，共话发展之路。2015年12月1日，赣商回乡创业（景德镇）恳谈会暨赣商联合总会理事会议在千年瓷都景德镇市举行。江西省商务厅副厅长、江西赣商联合总会执行副会长陶莉萍，景德镇市委书记钟志生，景德镇市长颜赣辉，市委常委、常务副市长史文斌，市委常委、组织部长李镇发，市委常委、副市长刘文华，赣商联合总会会长郑跃文，赣商联合总会监事会主席、上海市江西商会会长程长仁等出席会议并作重要讲话，上海市江西商会秘书长骆彬及全国各江西商会代表等共170多人出席会议。

大会首先由江西省商务厅副厅长、江西赣商联合总会执行副会长陶莉萍做工作报告。陶副厅长在报告中，回顾了赣商总会一年来在组织赣商回乡投资考察、举办民企入赣推介会、商会建设、经贸交流、社会公益活动 and 商会宣传工作等方面的情况，感谢省委省政府、各级党委政府对赣商工作的重视和支持，并指出下一步的工作重点是赣商

回乡创业的推介服务与商会的各项建设。

赣商联合总会监事会主席、上海市江西商会会长程长仁在财务报务中指出，总会的财务工作贯彻了国家有关财务制度和总会章程规定，坚持了为会员服务、节约高效的原则，保证了工作正常开展。

赣商联合总会会长郑跃文作了发言。他说，今年，总会和各地江西商会的工作得到了很大的加强，各地商会蓬勃发展，商会作用越来越大，特别是赣商踊跃回乡创业，为家乡做了很多实事，作出了很大贡献。省委书记、省长和其他省领导，各地市的领导对商会越来越重视，到外地都要去看望商会，慰问赣商企业家。在新常态下，我们要认真研究加强江西商会建设的新途径，研究探讨在新常态下寻求政府支持的新方式，使商会得到更大的发展。

在赣商回乡创业(景德镇)恳谈会上，钟志生书记在致辞中对全国各地赣商企业家来到景德镇表示热烈欢迎。他说，古往今来，景德镇以其厚重的历史文化底蕴讲述了千

赣商联合总会监事会主席、上海市江西商会会长程长仁在财务报务中指出，总会的财务工作贯彻了国家有关财务制度和总会章程规定，坚持了为会员服务、节约高效的原则，保证了工作正常开展。



年瓷都故事，是一座能与世界对话的城市。而在新时期、新形势下，景德镇市积极响应和参与大开放主战略和“一带一路”国家战略，着力推进产业升级、开放升级和创新升级，在成为世界级陶瓷文化、陶瓷艺术、陶瓷材料、陶瓷人才高地的同时，更是一座充满无限商机的魅力之都。希望广大赣商朋友能关注景德镇、走进景德镇、感受景德镇、留在景德镇，敏锐洞察商机，抓住发展机遇，积极融入到瓷都的大开放、大发展中来。

颜赣辉市长说，此次恳谈会主要目的是加深各位企业家对景德镇的了解，征求大家对景德镇经济社会发展的宝贵意见，并以此搭建起双方互动合作的交流平台；希望江西赣商联合总会一如既往地关心支持景德镇的发展，欢迎各位企业家朋友抓住发展机遇，积极融入瓷都经济建设。

恳谈会上，江西赣商联合总会会长郑跃文、上海市江西商会会长程长仁、北京江西企业商会会长刘经纶、广东省江西商会会长李平、深圳市江西商会常务副会长何志平、福建省江西商会会长胡连荣、香港豪德集团董事局王再兴等赣商代表作了发言，为景德镇市经济社会发展提出宝贵建议，并表达了到景德镇投资兴业的意向和决心。

当天下午，参会企业家前往中国陶瓷博物馆、名坊园、皇窑等地进行了参观考察。

1 赣商总会二届四次理事会议合影
2 赣商联合总会监事会主席、上海市江西商会会长程长仁作财务报告
3 会议现场



上海市江西商会会长程长仁 受访CCTV发现之旅频道 《诚信档案》20151203期话题

文/上海市江西商会秘书处 李燕



党的十八大提出全面推动文化产业快速发展以来，文化产业日益成为国民经济的重要组成部分。在快速发展的信息时代，做文化不易，将文化做成产业是难上加难，而希望通过文化产业提升人们的价值观更是任重道远。本期为大家讲述一位女企业家从传统房地产行业转型到文化动漫产业的心路历程，她不畏艰难，心怀传播中华五千年文化的使命，为丰富人们日常生活打造出立意深远的文化产业品牌，她就是上海市江西商会会长、上海皆悦文化影视传媒股份有限公司董事长程长仁女士。



江西商务厅、江西赣商联合总会 领导莅临我会指导工作

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



1 江西商务厅国内投资和经济合作处调研员曾红蕾（右一）、江西赣商联合总会副秘书长严长生（左二）莅临我会指导工作



2 江西商务厅区域经济合作处副处长袁幕华（右一）与我会秘书长骆彬亲切合影

2015年12月5日上午，江西商务厅区域经济合作处副处长袁幕华、江西商务厅国内投资和经济合作处调研员曾红蕾、江西赣商联合总会副秘书长严长生莅临我会秘书处指导工作，并给予秘书处工作人员较高的评价。



“女性如何远离罪恶之手” 讲座圆满落幕

文/上海市江西商会法工委律师 康焯



2015年12月6日下午，北京盈科（上海）律师事务所经济犯罪法律事务部承办的“女性如何远离罪恶之手”讲座圆满落幕，本次讲座由江西省驻沪妇女工委委员会、上海市江西商会女企分会、律云、北京盈科（上海）律师事务所经济犯罪法律事务部联合主办，经济犯罪法律事务部执行主任康焯律师主讲，活动前后得到了上述单位的大力支持。

讲座内容贯穿女性生活、工作、投资理财等方面，主题包括“女性如何远离家庭暴力犯罪”、“女性如何远离性犯罪”、“女性如何远离职场犯罪”、“女性如何远离侵财犯罪”四个模块。

康焯律师首先介绍了女性遭遇家暴时如何维权、如何寻求社会团体的救济、如何固定证据、如何报案、家暴实施者的法律后果有哪些；其次介绍了女性可能遭遇的性犯罪的类型，包括：强奸罪、强制猥亵、侮辱妇女罪、强迫卖淫罪、拐卖妇女罪、收买被拐卖的妇女罪，引诱、容留、介绍卖淫罪。康焯律师简要介绍了正在承

办的针对女性的性犯罪的基本案情，与在座的女性同胞讨论遭遇不测时如何最大限度地自我防卫，参加本次讲座的吕老师从人性与行为学的角度作了总结，康焯律师最后从法律的角度给听众介绍遭遇性犯罪时固定证据和报案的方法；在第三环节，康焯律师以职场犯罪为主题作了讲解，首先教授听众识别职场犯罪并且分析了职场犯罪产生的深层次原因，同样列举了承办的真实案例，一语道出“明明是个好人，依然有涉足职场犯罪的可能”，这就需要火眼金睛去识别公司的业务是否合法，告诫听众对职场犯罪勇敢说不；在最后阶段，康焯律师为听众介绍了投资理财涉及的法律风险，涉及到信托、非标理财、P2P等金融领域，列举了金融犯罪的类型，建议参加讲座的女性们理性投资。

活动的尾声，讲座嘉宾吕老师从艺术家的角度作了点评，从地域、民俗、男女性生理差异等方面作了剖析，为参会的女性嘉宾传授自我保护的方法和持家之道，最后，莅临本次讲座的嘉宾们进行了合影留念。

商会法工委走访 中瓷控股股份有限公司

文/上海市江西商会秘书处 王静



2015年12月7日下午，上海市江西商会商会法工委主任吴民平、秘书处综合部部长王静一起走访了中瓷控股股份有限公司（简称“中瓷控股”）。中瓷控股是商会常务副会长周天林、副会长章军联合打造的一家专注艺术全产业链综合型企业。

中瓷控股是在原陶瓷专项领域基础上凝聚国内外艺术文化产业资源重组而成，并形成以艺术互联网平台、艺术品线上金融、文化地产开发与管理、高端日用瓷设计与研

发、艺术生活设计咨询“五位一体”的新型文化产业链企业。控股公司通过“中瓷哈嘿艺术设计咨询有限公司”、“中瓷互联电子商务有限公司”、“中瓷财茂金融有限公司”、“中瓷御窑陶瓷设计研发有限公司”互联互通的方式筑造一家立体文化大平台。

在吴主任了解了公司的具体情况后，双方就法律文书的制约，企业战略规划与宏观法律环境评估、企业法律风险的把控等做了广泛的交流，并达成了进一步合作的意向。

七届二次会长 办公会议成功召开

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

辉煌商



1 会议现场



2 会议现场



3 会长程长仁作重要讲话



4 会议由秘书长骆彬主持

2015年12月9日下午，上海市江西商会七届二次会长办公会议在会员单位鼎盛国际艺术馆（嘉定区金园一路555号）举行。会长程长仁、监事长卢革胜、秘书长骆彬、常务副会长、副会长、副监事长等共40余人出席会议。会议由秘书长骆彬主持。

会议审议并通过了《2015年上海市江西商会工作总结》、《上海市江西商会2015.1-11月份财务报告》、《上海市江西商会2016年度工作计划》。

会长程长仁在会上做了重要讲话，她首先对商会会员陈思铭承办“千年陶醉瓷韵生活——2015上海·景德镇陶瓷文化交流周”，致力陶瓷艺术文化推广的信念表示赞赏，

对于明年的工作计划，程会长谈了以下点：1、希望商会的党员把党组织关系转到商会党支部，从而壮大商会的党员队伍，商会也将积极努力向上海市推荐，让大家能够到上海市党校、中央党校去学习；2、在明年的工作中，会有一到两场学习会，如“新常态、新格局、新赣商”高峰论坛，商会将邀请知名的经济学家、企业家、学者演讲，为商会会员增加一些思路，开拓自己的视野；3、2015年年初已举办十周年大型庆典活动，因此建议今年不再举办大型的年会，但就联谊来说，可以尝试创新，将年会放在各个片区举行，发放一定的资金到片区，五个片区可以分别举办，也可片区与片区联动，把钱省下来，在2016年搞一次



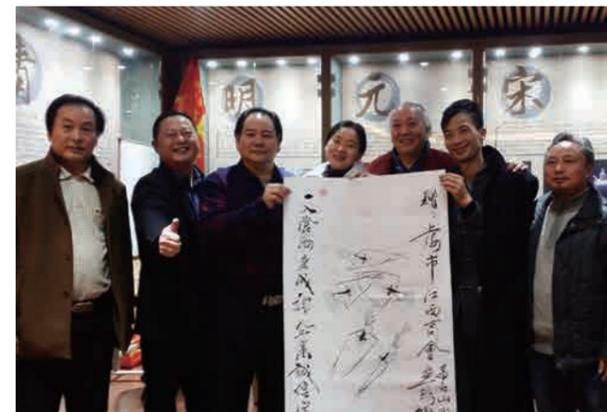
5 秘书长们举杯共同展望美好未来



6 监事长卢革胜作财务报告



7 全国各省级商会秘书长、江西省各地市县长和秘书长联谊活动



8 书画家与我会企业家合影留念

全体会员邮轮出境游，在邮轮上包一个演出的场所，请专家和学者为大家授课，几天内大家吃住行游在一起，会有很多交流和思想碰撞的机会，希望一年和一年不一样，大家凝聚的心也不一样；4、七届一次会长会议时与各位会长谈到了商会筹建心理咨询和身体健康企业的设想，这两三个月没有让大家过多介入是希望拿出可行性报告，相信从2016年年初开始，商会除了节流，还会开源；5、商会每两到三个月举办一次生日宴，每年的12月24日，我都会在自己的集团总部举办PARTY，希望趁此机会，邀请10月、11月、12月生日的会员一同前往共同庆生，同时也欢迎大家的到来，一起聚一聚，把商会举办生日宴的钱省下来；6、稍后会有与全国各省级商会秘书长、江西省各地市县长和秘书长的联谊活动，如果大家在某些地区有投资或有意去投资的不妨与各位会长、秘书长多做交流；7、医疗界与各位会员息息相关，商会会与医疗界多做联动，把资源介

绍给大家。接着，程会长关于投融资方面的问题与各位会长作了交流与互动。

随后，全国各省级商会秘书长、江西省各地市县长和秘书长联谊活动正式开始，来自福建、贵州、江西、湖北、河南、陕西、内蒙古、重庆等地50余位会长和秘书长与我会各位会长欢聚一堂，畅所欲言，话友情谋发展。我会会长程长仁、秘书长骆彬，上海市福建商会秘书长黄仁辉、九江市上海商会秘书长詹晓勇上台做了精彩的演讲，博得现场掌声此起彼伏。

会议圆满结束后，更有著名的国画画家齐白石老人的关门弟子刘永泰现场为商会、各位会长、秘书长作画，为大家带来了一场文化盛宴。同时，副会长郭建军为活动赞助了南丰蜜桔，让大家品尝到了来自家乡桔中之王的清香与甜美，会员陈思铭为活动提供了场地并馈赠每位与会人员一份陶瓷精品，使大家领略到了陶瓷艺术的魅力与芬芳。



上海市江西商会 举行平安夜迎新活动

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



1 女企分会表演旗袍秀
3 宜春驻沪联络处主任朱江萍与上海市江西商会秘书长骆彬合唱歌曲



2 从左至右：上海市江西商会会长程长仁、名誉会长邓凯元、常务副会长江妙敏
4 为会员庆祝生日

2015年12月24日，上海市江西商会平安夜迎新活动在浦东南六公路1000号金玺园举行，共有200余位企业家及各界精英出席了活动。

活动中，程长仁会长向大家致以节日的问候和最美好的祝愿，同时也衷心地感谢各位长期以来对商会、对她的支持与厚爱。接着，女企分会在江妙敏会长的带领下，上

演了一场清新雅致、高贵端庄的旗袍秀，博得了观众们的阵阵喝彩。随后，精彩纷呈的节目一个接着一个，令人目不暇接。

晚宴上，程会长与商会10至12月份生日的寿星们在大家的祝福声中一起唱生日歌、许愿、吹蜡烛，度过了一个特别的生日，特别的平安夜。

新年会员走访

文/上海市江西商会秘书处 王静



1 走访上海三大包装材料有限公司（左二为总经理熊焕怀）
2 走访上海屹忻生物科技有限公司（右为总经理吴雪飞）
3 走访上海伍仟年实业有限公司（左为总经理傅俊国）

成熟一家，发展一家，一直是商会会员发展的宗旨和原则。新年伊始，商会会员发展工作有条不紊的进行着。2016年1月7日，上海市江西商会秘书长骆彬、秘书处王静先后走访了申请入会的三家企业：上海屹忻生物科技有限公司、上海三大包装材料有限公司和上海伍仟年实业有限公司。

实地走访三家企业，不仅使商会对企业的了解加强，企业对商会的认识也更加清晰。面对三家优秀企业的加入，秘书长骆彬表示热烈欢迎。

上海市江西商会 西区年会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



1 上海市江西商会会长程长仁致辞
2 江西省人民政府驻沪办事处副主任温浙兴致辞
3 西区负责人姜久思致欢迎词

2015年12月27日，上海市江西商会西区年会在金园一路555号会员单位上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆隆重召开。江西省人民政府驻沪办事处副主任温浙兴，江西省政府驻上海办事处副巡视员、江西驻沪单位党委副书记唐晓东，上海市江西商会会长程长仁，监事长卢革胜，秘书长骆彬，西区负责人姜久思出席会议并致辞，西区会员以及应邀出席的各片区代表、各界人士等共计150余人参加了此次活动。

会场内，景德镇的陶瓷艺术令人仿佛置身于充满厚重历史文化沉淀的殿堂，与会者还品尝到了来自家乡食材的赣菜，让人回味无穷。

此次年会的重头戏是由西区负责人姜久思特别策划的小品《洪都村二胎生育政策宣讲会》，使大家欢欢喜喜的过大年。在活动中，还穿插了抽奖环节。伴随逐个奖项的揭晓，会场的气氛逐渐达到了高潮，欢呼声、呐喊声、掌声、祝贺声此起彼伏，西区在姜久思常务副会长的带领下



纷纷上台亮相，响亮的口号，夸张的动作，将会场气氛推向最高点，大家乐在其中，欢声笑语飞满堂。

在西区这个团结向上的大家庭里，我们真切地感受到了博爱的温暖，感受到了景德镇陶瓷文化的力量，家和万事兴，商道、文道一家亲，我们相信，2016年，西区会越来越团结，越来越壮大，为商会的发展增光添彩，加砖添瓦！

4 监事长卢革胜（中间）宣读获奖者名单
5 程长仁会长（中间）、姜久思常务副会长（右一）为特等奖获得者李春何颁奖
6 上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆馆长陈思铭（左六）为获奖者颁奖
7 小品《洪都村二胎生育政策宣讲会》场景
8 上海市江西商会副会长、上海嘉定洪都村镇银行董事长朱四荣（右二）为获奖者颁奖
9 小品《洪都村二胎生育政策宣讲会》场景



上海市江西商会 东区新春联谊会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



- 1 东区全家福
- 2 上海市江西商会会长程长仁致辞
- 3 东区负责人雷洪敏致欢迎词
- 4 鹰潭市委常委、统战部部长戴春英致辞
- 5 江西省政府驻上海办事处副巡视员、江西省驻沪党委副书记唐晓东致辞
- 6 东区会员列队欢迎各位嘉宾的到来
- 7 东区会员与医疗界专家合影留念
- 8 东区的美女们



2016年1月8日晚，上海市江西商会东区年会在上海陕西南路548号乙4楼宴会厅隆重举行。鹰潭市委常委、统战部部长戴春英，江西省政府驻上海办事处副巡视员、江西省驻沪党委副书记唐晓东，上海市江西商会会长程长仁，监事长卢革胜，秘书长骆彬，东区负责人雷洪敏出席会议并致辞，东区会员以及应邀出席的各片区代表、各界人士等共计150余人参加了此次活动。

此次年会现场布置得非常喜庆，吉祥如意的对联、红红火火的背景板、五彩缤纷的气球、芬芳四溢的鲜花处处展现着新年的美好氛围。东区的会员们喜气洋洋，佩带着红围巾、红领结，列队欢迎各位嘉宾的到来。

活动中，大屏幕播放了东区活动的视频，让大家看到了东区会员里多面的女神和男神。年会特别邀请了江西籍在沪医疗专家，并为他们献上了大红围巾，感谢各位专家多年来对赣商的帮助与支持。

江西上饶籍书法大师傅春林先生特别为盛会献上他的墨宝“南人四座高风倾北海，东国两乡旧雨话西湖”，赠送给上海市江西商会。

接着，东区为大家准备了精彩的节目表演和丰富的抽奖礼品，大家欢聚一堂，共享了一场精彩的视听盛宴，欢呼、鼓掌、尖叫、歌声，祝酒，碰杯，抽奖，好不热闹。整场晚会结束时，大家依依不舍，久久不愿离去。



上海市江西商会水产分会 成立大会隆重召开

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



- 1 水产分会会员合影
- 2 程长仁会长发表了热情洋溢地致辞
- 3 首任水产分会会长包新水致辞
- 4 江西省人民政府驻沪办事处副主任张雪萍（左一）与上海市江西商会会长程长仁共同为水产分会揭牌
- 5 上海市江西商会秘书长骆彬宣读关于上海市江西商会水产分会成立的批复

界友好人士共计150余人。

会上，上海市江西商会秘书长骆彬宣读了关于上海市江西商会水产分会成立的批复。

江西省人民政府驻沪办事处副主任张雪萍与上海市江西商会会长程长仁共同为水产分会揭牌。

程长仁会长发表了热情洋溢地致辞。她对水产分会的成立表示祝贺，她说，水产分会是上海市江西商会第五家直属分会，望水产分会与总会一道着力加强自身建设，不断提高服务水平，以实际行动丰富与加深企业家间的情感

沟通与交流，谋求打造一个极具凝聚力与向心力、生机勃勃的水产分会，在作为赣沪两地经济交流与合作桥梁的同时，使水产分会真正成为在沪发展的江西人展风采，促交流，共谋发展的理想平台，为赣沪两地经济建设和社会发展作出应有的贡献。

会上还审议和通过了水产分会《章程》，选举产生了理事会成员。

新九龙塘大酒店董事长包新水任首任水产分会会长。他在致辞中说，近年来，江西省在沪从事水产业务的企业

已有几千家，他们经过多年的拼搏，已建立了固定的客户和市场，并形成规模。江西省是水产资源大省，有利于与上海水产市场的对接。为了更好地发挥江西省在沪从事水产企业的各自优势，组织他们开展合作交流，从而抱团取暖，也为了维护江西籍在沪从事水产经营者的合法权益。为此，根据广大江西籍企业家的要求，我们发起成立水产分会。相信水产分会的成立，不仅会满足了这些企业的强烈愿望，也必将在整合资源，推进产业结构调整和提升水产行业整体水平等方面产生深远的影响。

上海市江西商会园林分会年会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



- 1 上海市江西商会长程长仁致辞
- 2 上海市江西商会园林分会会长熊学先致辞
- 3 年会现场
- 4 抽奖环节

2016年1月9日晚上，上海市江西商会园林分会“共享·成长”年会在杨浦区长阳路1568号长阳公馆三楼隆重召开。上海市江西商会长程长仁、上海市江西商会园林分会会长熊学先、园林分会名誉会长周喜旺出席并致辞。园林

分会的会员及各界嘉宾共计150余人出席了此次活动。

会上，园林分会会长熊学先宣读了《会长工作报告》；园林分会的主要领导为商会优秀会员颁发了奖牌；会议还举行了慈善义拍和丰富多彩的抽奖活动。



商会快讯

贵州以商招商 推介及项目签约仪式在沪召开

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年8月13日下午3点,由上海市委统战部、市工商联支持,贵州省委统战部、省工商联主办的贵州以商招商推介及项目签约仪式在上海市虹桥宾馆举行。我会程长仁会长

和骆彬秘书长应邀参加,据悉,此次推介会涉及到新医药大健康、大数据、现代旅游等多个产业。

都昌·昆山机械电子产业 对接推介会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年8月16日下午4点,都昌·昆山机械电子产业对接推介会在昆山市金陵饭店举行。我会秘书长骆彬应邀出席了会议。

据了解,都昌拥有鄱阳湖1/3水域、1/6岸线、9/10岛屿,是鄱阳湖生态经济区建设重点县。既有长江经济带、

全国生态文明示范区等国家战略引领,又有江西旅游强省、昌九一体化等区域政策的带动,还有西部政策延伸县、全省扶贫开发重点县等利好政策的支持,以及7位省市领导、53个省市部门定点帮挂的扶持。

我会应邀参加天津市江西商会 第二届换届大会及2015赣商高峰论坛

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



8月18日下午,天津市江西商会第二届换届大会及2015赣商高峰论坛在天津万达文华酒店举行,本次论坛大会主题为“新机遇、新挑战,赣商携手共创辉煌”。我会程长仁会长,周天林常务副会长及骆彬秘书长代表上海市江西商会应邀参加,长仁会长对天津市江西商会选举产生的新一届领导班子表示热烈祝贺,并祝福天津市江西商会在新的领导班子领导下有更加美好的明天!

上海余干商会举行一周年庆典

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



2015年11月21日,上海余干商会在上海美兰湖国际大酒店举行一周年庆典。余干县政协主席王晓燕,县委常委、统战部长王爱国,县委副书记吴拥军出席活动。来

于商会工作的始终,为在沪的余干人在经济上、生活上、维权上做了很多工作,取得了不错的成绩。

自全国各地余干商会精英及关心余干商会发展的朋友共300余人参加庆典。我会秘书长骆彬应邀出席并致辞。

据了解,上海余干商会成立于2014年11月,但它脱胎于已有10年历史的“干越申情联谊会”,目前,商会有600名会员、几十名企业家。这一年,全体会员紧跟上海的经济脉搏,精诚团结、共同努力,以商会章程为宗旨,以搞活经济为前提,以丰富会员生活为目标,以回报家乡为根本,充分发挥了商会桥梁与纽带的作用,将“创新、学习、合作、服务”理念贯穿

我会副会长章军 应邀浮梁(上海)商会年会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年12月5日下午,浮梁(上海)商会年会隆重召开。我会副会长章军应邀出席了此次活动。

我会副会长蔡晓丰 应邀出席上海上饶县商会成立大会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年12月5日下午,浮梁(上海)商会年会隆重召开。我会副会长章军应邀出席了此次活动。



安徽省江西商会 第二届换届庆典在合举行

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

安徽省江西商会二届一次会员大会暨换届庆典大会合影



2015年12月12日，安徽省江西商会第二届换届庆典在合肥隆重举行，全国政协常委陈清华，江西省政府驻上海办事处副主任温浙兴，上海市江西商会会长程长仁，上海市江西商会秘书长骆彬，以及其他赣商企业家，各地江西商会秘书长，安徽省异地商会会长，安徽省江西商会会员等

300余人欢聚一堂，共同庆祝商会新一届理事会班子成立。

会上，新当选会长、合肥江河汽车零部件有限公司董事长张凤兰发表就职讲话，参会领导为会长、执行会长和其他班子成员授牌，陈清华等领导先后讲话，对商会顺利换届表示祝贺，对商会今后发展提出希望。

我会秘书长骆彬应邀出席上海市福建商会年会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年12月13日下午3点，上海市福建商会2015年会在悦新天地3楼隆重举行。各级领导、嘉宾、在沪闽籍乡贤以及商会会员代表1000多名齐聚一堂，共叙浓浓乡情，共议商会发展，共商合作共赢。我会秘书长骆彬应邀出席了此次活动。

我会秘书长骆彬应邀出席上海市安徽商会古井之夜迎新联谊会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年12月28日，上海市安徽商会古井之夜迎新联谊会在上海千禧海鸥大酒店举行。安徽省政协常委、在沪单位党委书记高洪、皖沪两地领导、在沪徽商、各界人士等300余人欢聚一堂，迎接新年的到来。上海市江西商会秘书长骆彬应邀出席了此次活动。

我会秘书长骆彬应邀出席上海市浙江商会年会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年12月30日下午，上海市浙江商会年会暨“聚焦十三五·中国民营经济创新发展”高峰论坛在上海国际会议中心召开。浙沪两地有关领导、著名经济学家、全国知名企业企业家、社会各界嘉宾及全体会员近千人齐聚一堂，联情叙谊，共话发展。我会秘书长骆彬应邀出席了此次活动。

会上，经济学家李稻葵、周汉民、王新奎、蒋昌建和企业家马云、洪崎、陈东升、郑永刚、周成建等一同就民营经济创新发展展开了对话。各位嘉宾精彩而独到的发言博得了阵阵掌声。

我会会长程长仁、秘书长骆彬应邀出席上海市各地在沪企业(商会)联合会年会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



1 授牌仪式



2 圆通速递有限公司董事长喻渭蛟(左二)、上海均瑶(集团)有限公司总裁王均豪(左三)、上海市河南商会会长、豫商集团有限公司董事长韩宏伟(右二)、上海市江西商会会长、金鑫国际集团有限公司董事局主席程长仁(右一)



3 执行会长牌

2015年12月23日下午，上海市各地在沪企业(商会)联合会在世茂皇家艾美酒店举办了主题为“品牌创新转型发展”的2016年年会。我会会长程长仁、秘书长骆彬应邀出席了此次会议。

会上，程长仁女士当选上海市在沪企业联合会执行会长，并作为《品牌建设推进企业发展》主题论坛嘉宾，与大家共同分享了企业发展成果，赢得了阵阵的掌声。



福建龙岩江西商会执行会长到访我会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



2015年11月23日下午福建省龙岩市江西商会执行会长陈勇前来我会拜访，秘书长骆彬热情的接待了他们。陈会长主营全国各地零担，整车运输，仓储，配送，托管供应链管理等业务。这次陈会长拜访一是寻求我商会会员物流方面的资源，希望能找到合作契机，骆秘书长当即向他推荐我会监事长卢革胜—利丰国际物流有限公司董事长，并表示卢监事长为人热心，在物流方面资源多，人脉广。二是希望上海和龙岩两地的江西企业家们可以加强交流，陈会长诚挚邀请我会会员去龙岩走一走，看一看，骆秘书长也表示非常欢迎龙岩的家乡企业家们到上海来多走动。

我会常务副会长杜桂华应邀出席上海振兴铅山促进会成立大会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2016年1月3日下午，上海振兴铅山促进会在沪成立。我会常务副会长杜桂华应邀出席并致辞。他说，上海市江西商会、上海振兴铅山促进会与江西这片红土地血脉相连，我们有一个共同的目的就是架起赣沪两地的情感桥梁，为赣沪两地发展经贸关系、共同繁荣进一步搭建起江

西人在上海互惠共赢的大平台，这也预示着上海市江西商会与上海振兴铅山促进会将在更广阔的领域不断加强联系，全面推进合作，为更加有效地推动赣沪两地经济社会发展做出积极的贡献。

我会会长程长仁、秘书长骆彬应邀出席

上海市各地在沪企业（商会）联合会、上海旅游资源交易中心新春联谊会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



上海市各地在沪企业（商会）联合会副秘书长张恭春（左一）与我会会长程长仁

2016年1月5日晚，上海市各地在沪企业（商会）联合会、上海旅游资源交易中心新春联谊会在南京东路789号世茂皇家艾美大酒店召开。我会会长程长仁、秘书长骆彬应邀出席了此次活动。

会上，上海市各地在沪企业（商会）联合会副秘书长张恭春向程长仁会长特别赠送了新作《闲趣短歌》。

我会会长程长仁应邀出席

2016两岸经营者俱乐部（上海）年度论坛暨两岸企业合作大会

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



2016年1月6日，由上海市各地在沪企业（商会）联合会、两岸经营者俱乐部、中华两岸连锁经营协会共同主办

的“2016两岸经营者俱乐部（上海）年度论坛暨两岸企业合作大会”在上海金钱豹大酒店（上海长宁区延安西路3162号）隆重开幕，论坛邀请了两岸近千位有意愿投资发展健康产业、现代农业、文化创意、食品深加工、主题商业地产、连锁商贸等有实力的企业家共同出席。

我会会长程长仁应邀出席并致辞。程会长就当前两岸产业发展趋势、两岸企业合作热点与商机等热门话题与大家进行了深入探讨。

此次活动内容丰富，两岸嘉宾的互动与交流非常热烈，为推动两岸企业间的优势互补、共荣共智，共创两岸企业大合作、大发展起到了积极的作用。

南昌同乡联谊会年会

2016年1月9日，上海市江西商会会长程长仁、秘书长骆彬应邀出席了南昌同乡联谊会年会。

鹰潭商会年会

2016年1月9日，上海市江西商会副会长张国梁应邀了鹰潭商会年会。

上海吉安商会

2016年1月9日，上海市江西商会秘书长骆彬应邀出席了上海吉安商会年会。

上海九江商会年会

2016年1月10日，上海市江西商会秘书长骆彬应邀出席了上海九江商会年会。

江西南昌新建（上海）商会换届大会暨2016年年会

2016年1月10日，上海市江西商会会长程长仁应邀出席了江西南昌新建（上海）商会换届大会暨2016年年会。





近期商会会内 职务提升情况



↑ 匡省平：提升为商会常务副会长

匡省平，男，1959年出生，江西九江人，现任上海津星工贸有限公司总经理，九江市上海商会会长。

上海津星工贸有限公司，由法人匡省平于2000年创办成立，注册资金300万，经营范围：建筑材料，日用电器，家具，汽车配件，日用百货，灯具灯饰，销售及房屋租赁以及对外多种投资业务。



↑ 王振兴：提升为常务副会长

王振兴，男，1968年出生，江西吉安人，现任金光道环境建设集团董事长。

金光道环境建设集团始创于2001年，是在吉安市金光道路桥有限责任公司的基础上起步的，经过十五年的艰苦创业，现已发展成为包括项目施工、车辆检测、金融投资、矿业为主的集团公司。集团核心业务涵盖公路、市政、建筑、园林绿化、水利水电等领域，主要的业务资质有：公路工程施工总承包壹级、市政公用工程施工总承包壹级、房屋建筑工程施工总承包壹级、水利水电工程施工总承包贰级、城市园林绿化工程施工总承包壹级，公路路面、公路路基工程准也承包壹级等。

集团稳步的发展，使公司的资产与团队不断壮大，公司注册资本3.008亿，总资产达4.83亿，在编职工近4000人，其中有职称的工程技术人员和经济管理人员680多人，各类项目经理和注册建造师210人。目前集团设立了39家分公司，团队分布与业务涉及全国各省市，年施工业务总额近60亿元。



↑ 刘少敏：提升为副会长

刘少敏，男，1974年出生，江西上饶人，现任上海德本生物科技有限公司总经理。

上海德本生物科技有限公司是一家集研发、生产和销售于一身融合现代生物医药、中成药、化学药、医疗器械和保健食品为一体的综合型新型健康产业的代表企业。公司拥有自主GMP药品生产基地湖北创力药业有限公司、全资控股上海埃司柯特生物信息技术有限公司，参股上海江佑商邦投资有限公司等多家公司。





↑ 叶志君：提升为副会长

叶志君，男，1972年出生，江西上饶人，现任上海泽众医药科技有限公司董事长。

上海泽众医药科技有限公司是集新药开发、医药原料生产为主的高新技术企业；目前员工有四十余人，技术人员占比达70%，年销售额超过伍仟万；与中国国药、天士力股份等知名企业有密切的合作关系。



↑ 朱四荣：提升为副会长

朱四荣，男，1974年出生，江西上饶人，现任上海嘉定洪都村镇银行股份有限公司董事长。

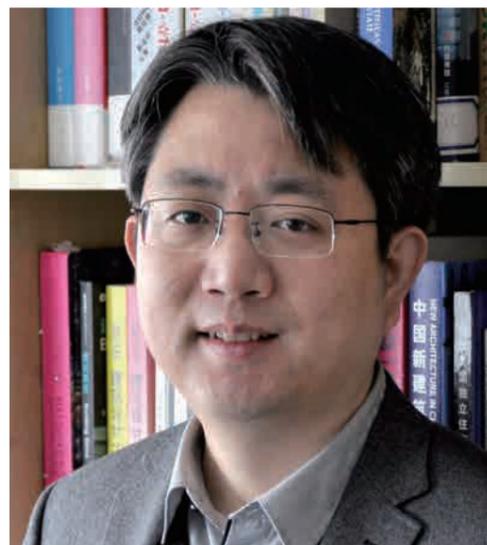
上海市嘉定洪都村镇银行股份有限公司（以下简称我行），是由南昌农商银行主发起、嘉定当地知名企业共同出资组建的具有独立法人资格的地方金融机构。作为村镇银行的主发起人——南昌农商银行是江西省改制组建的第一家农商银行，于2009年3月挂牌开业，全行现有员工1千余人。至2014年5月底，资产总额近600亿元，存贷款规模突破500亿元，先后荣获“全国就业先进企业”、“全国十佳农村商业银行”、“全国五一劳动奖状”、“全国农商银行标杆银行”等诸多荣誉称号，是江西省农村信用社（农商银行）业务规模最大、实现利润最多、监管评级最好的法人单位。2014年，经中国银监会批准，同意南昌农商银行在上海市嘉定区发起设立村镇银行。上海市嘉定村镇银行将通过秉承“客户至上，合作共赢”的经营理念，致力打造服务中小客户的专业银行，走差异化、特色化的发展之路。



↑ 蔡晓丰：提升为副会长

蔡晓丰，男，1974年出生，江西上饶人，现任上海林博建筑规划设计有限公司总经理，上海市江西商会理事。

上海林博建筑规划设计有限公司成立于2005年，是美国TSK国际设计集团在中国大陆的合资子公司。自2009年以来，已陆续获得国家建筑、规划、景观、旅游领域的专项设计资质。在依托美国总部技术优势的基础上，结合中国市场发展，近年来已经形成了在文化和旅游产业领域设计的人才优势和专业服务优势。已完成多项国家重大文化旅游项目的规划设计和产业发展辅助。已成为国内文化旅游产业设计服务领域的优势企业之一。



↑ 章 军：提升为副会长

章军，男，1983年出生，江西景德镇人，现任中瓷控股股份有限公司董事长。

中瓷控股股份有限公司是在原陶瓷专项领域基础上凝聚国内外艺术文化产业资源重组而成，并形成以艺术互联网平台、艺术品线上金融、文化地产开发与管理、高端日用瓷设计与研发、艺术生活设计咨询“五位一体”的新型文化产业链企业。控股公司通过“中瓷哈嘿艺术设计咨询有限公司”、“中瓷互联电子商务有限公司”、“中瓷财茂金融有限公司”、“中瓷御窑陶瓷设计研发有限公司”互联互动的方式筑造一家立体文化大平台。



↑ 胡 涛：提升为副会长

胡涛，男，1973年出生，江西南昌人，现为腾珏（上海）资产管理有限公司大股东。

腾珏（上海）资产管理有限公司成立于2012年，是一家资产管理，文化用品的销售，餐饮企业管理的公司，腾珏资产的使命是成为中国资产管理专家，与投资者和员工共享中国经济成长。用腾珏的精专、勤勉，以及独特的全球视野去寻找那些受益于中国经济发展的优质且价格合理的资产，为客户资产保值增值。



↑ 熊乾富：提升为常务理事

熊乾富，男，1958年出生，江西南昌人，现为上海华易地毯有限公司总经理，上海市江西商会会员。

上海华易地毯有限公司,成立于2002年5月13日,自创建以来,经过不懈努力,现已初步发展成为一家集设计、研发、制造、销售、施工及售后服务为一体的专业化地毯公司。公司主要销售各类高档羊毛手工地毯、中高档方块地毯及威尔顿尼龙印染满铺地毯及塑料地毯等地面装饰材料。



共勉 Peer 中同行.....

今天的步伐是明天对你评价的基石！踏实诚信的走好每一步人生自然精彩安然！作为70后，我愿意与你们成为好朋友，有太多东西需要从你们当中学习。让我们在共勉中同行！

——上海市江西商会会长

程长仁



游大大:

您的旅游梦想，我们助您启航

——访游大大旅游网董事长、
上海市江西商会副会长张国梁

编辑：上海市江西商会秘书处 崔莹



编辑按：走进张国梁董事长的办公室，字画、茶席、案几……古色古香，气韵氤氲。虽说西装革履，但脚上的布鞋却透露秘密——他对国学的欢喜与对事业的脚踏实地。专访中张国梁先生用“悄然开放”来形容他正在迅速发展的企业，并深入的解读了游大大旅游网的独到之处。

《赣商》杂志记者：张董，您好！作为江西鹰潭人，作为80后企业家的杰出代表，请问您创立游大大的初衷是什么？

张国梁：我是学医出身，2013年开始涉足旅游业，最初是奔着“朝阳产业”而来，以及为自己打拼事业的满满成就感。当时创立的上海众安国际旅行社有限公司为传统旅行社的经营模式。成立之初，众安国旅便成为途牛、去哪儿、驴妈妈等多个旅游在线预订网站的供应商，慢慢摸索出的发展道路，也让我抓住了转型良机，化被动为主动，建立了自己的平台。平台不同，模式不同，与平台合作，虽说可以导入流量，但是较为被动。于是，借力兄弟公司灰企鹅传媒——微信第三方代理商、运营商，有了强大的技术支撑，游大大旅游网应运而生。游大大，UDD (Unique Dream Depart)，意为您的旅游梦想，我们助您启航，这也是我们做游大大的初衷。作为一家旅游企业，我们也期望在行业内具备一定的影响力，越做越大，并持续保持行业前列。





《赣商》杂志记者：2014年第四季度，携程首度出现亏损，市场竞争愈发白热化，这个时间点杀入OTA领域有何特别考量？

张国梁：有些人觉得目前这个市场状态起步很难，但困难意味着机会，危中有机，前提是要顺势而为，按照计划设想逐步完成。可以说，中国旅游业尚未出现真正的巨头，在线平台只占到一小部分，即便是现在的领头羊所占比例也甚微，而随着行业的开放，平台会进行整合。

《赣商》杂志记者：游大大旅游网的产品有什么区别于别人的特色吗？

张国梁：旅游是一个体验的过程，购买行为即旅游体验的开始。因此，在线旅游预订平台当下都在强调用户体验，界面的友好度、操作的便捷性……却往往忽略了产品本身，同质化或许是业内存在的最大问题之一。游大大旅游网的出现从某种程度上来说，填补了市场上目的地旅游领域的空白。

在产品路线方面，游大大旅游网有别于其他在线平台，有两大特别之处。首先，游大大的主打路线为“目的地旅游”，带领游客深入体验当地生活，同时提供一站式旅游服务；其次，游大大致力于将小众化的“户外活动”推向大众，为个人、社团、企事业单位提供户外运动方案的策划及组织、专业野外领队、向导等相关服务。与此同时，游大大提供独具匠心的特色主题游，开创了目的地旅游新玩法，各类主题旅游行程让游客享受贴心的特色化服务；而定制游可以让游客根据自身需求自由组合旅行产品，既享受自由行的轻松惬意，又有跟团游的高性价比，一举两得。

《赣商》杂志记者：目的地旅游是一个较新的概念，游大大在目的地旅游资源布局上都做了哪些工作？

张国梁：目的地旅游是直接选择目的地当地的游玩产品、路线，而非整个设计好的交通、住宿、景点等连成一

旅游是一个体验的过程，购买行为即旅游体验的开始。因此，在线旅游预订平台当下都在强调用户体验，界面的友好度、操作的便捷性……却往往忽略了产品本身，同质化或许是业内存在的最大问题之一。

线的跟团游产品。目的地旅游近年被炒得火热，真正整合这块资源的在线旅游网站不多，而这恰恰是业内最大也是增长最快的部分，也是各地政府最想发展好的一块。从游大大旅游网成立的一年前，游大大就开始在目的地旅游市场的布局，布局主要在两方面。首先是在人员配置上，游大大招募了专业产品采购团队，下派到全国热门目的地，负责洽谈当地的旅行社和地接社资源，现已经签约了近千家的当地供应商。在服务体验上，游大大对当地游的产品进行深度的分类，游大大旅游网将优先保证具有本地化特色的旅行线路在网站上销售，在当地只提供由当地旅行社提供的旅行服务，一方面可以让游客真正体验到当地旅游的原汁原味，还有效减少了游客在当地的旅游服务因预订旅行社服务配套不及时而造成的客户投诉和客户流失，大大提高了游客的满意度。当然，打造高品质的当地游，必须要深入当地。游大大旅游网已经在成都、杭州、武汉、济南和西安成立了服务中心，未来将继续在全国各地建立服务中心。花费两至三年的时间，初步构建全国的当地游服务中心网络。同时，与一线城市相比，二三线城市居民大多还没有形成移动端智能预定旅游产品的习惯，这也是其市场机会所在。与此同时，游大大还设立了呼叫中心，完成消费者预订需求，接受各类旅游咨询等。为方便消费者便捷出游，提供在线网站预订、手机网站预订、APP预订、微信预订、400电话预订等多种便捷高效的预订方式。

《赣商》杂志记者：如今旅游业竞争激烈，游大大旅游网会不会打价格战？

张国梁：对于目前业内焦灼的价格战，我本人是非常反感的。我不认同价格战，未来也不会加入，行为本身不理性，还会令服务大打折扣。未来，客户最终选择的不是





当地游+移动端将是未来旅游业的趋势所在。

游大大旅游网希望在未来能打造出旅游超市新平台。

目前，游大大旅游网也在为携程、同程、去哪儿供应产品，并以它们作为学习的对象。

价格，而是服务。因此，在架构游大大之初便对目的地旅游市场布局，整个旅游服务环节严把质量关，将服务沉到各地，进行资源采集的同时，服务好游客，真正将线上和线下打通。大家都说要O2O，但在线旅游平台大多没有线下，而传统旅行社的网站很多只是展示性的。

《赣商》杂志记者：游大大旅游网有哪些跨界合作呢？

张国梁：如今，经济增长缓慢，市场环境复杂多变，许多企业都开始多元化拓展与合作，异业合作俨然成为当今推动企业发展的最有效途径之一。我们可以通过与其他企业分享各自市场营销中的资源，从而降低自身运营成本、提高效率、增强市场竞争力。游大大旅游网也正在不断尝试跨界合作，并已与多家知名企业和银行建立合作关系，其中包括索尼、UBER、招商银行、中国银行、世纪佳缘、蜘蛛网、红酒客等。我们希望通过与多种不同行业领域的巨头合作，强强联手，让更多的用户可以体验到全方位、多元化的旅行新方式。

本、提高效率、增强市场竞争力。游大大旅游网也正在不断尝试跨界合作，并已与多家知名企业和银行建立合作关系，其中包括索尼、UBER、招商银行、中国银行、世纪佳缘、蜘蛛网、红酒客等。我们希望通过与多种不同行业领域的巨头合作，强强联手，让更多的用户可以体验到全方位、多元化的旅行新方式。

《赣商》杂志记者：张董，您可以预测一下未来旅游业的发展趋势吗？

张国梁：我个人认为当地游+移动端将是未来旅游业的趋势所在。游大大旅游网希望在未来能打造出旅游超市新平台。目前，游大大旅游网仍在为携程、同程、去哪儿

供应产品，并以它们作为学习的对象。APP和移动端使得用户不再受限于出发地，可以自行选择出发时间和交通工具，提前或者在到达旅游目的地后选择旅行停留时间和游玩的内容，用户甚至可以在旅行途中更改游玩行程。在游大大旅游网上，当地用车、导游、游览、交通、门票、住宿等旅游要素可自由组合，避免了重复消费、强制消费的风险。项目启动前期，在一线城市游大大旅游网将进行错位竞争，主攻国内游产品，将更多的时间和精力投入到各个旅游目的地资源的掌控和布局中。



游大大旅游网是一个旅游综合性服务平台，创立于2013年，总部设立于上海。作为创新的旅游互联网公司，游大大致力于为中国旅游消费者提供全面、准确的当地旅游信息服务。此外，我们也致力于把小众化户外活动推向大众化户外活动，让更多人了解并参与到小众当地游玩项目中，即小众项目大众化参与。

游大大是一家集产业—交友—平台三为一体的新型旅游互联网公司，目前已开设五家服务中心，分别位于杭州、成都、武汉、西安和济南。通过在全国各地开设多家服务中心，打通中国旅游行业线上线下相结合的通道，通过线下实体服务中心为消费者提供更有价值的当地游服务。

我们同时对消费者许下三大承诺：1. 选购当地游旅游产品，全额无理由退款；2. 出境游签证不出，全额退款；3. 东南亚旅游产品全网最低，若有不实，赔付双倍差价。

游大大旅游网网址：www.udtrip.com
电话：400-990-6000



鼎参堂： 书写人参传奇

——访上海市江西商会副会长、
鼎参堂实业（上海）股份有限公司董事长魏学宁

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



干手佛王

编辑按：人参素有“百草之王”之称，是我国名贵的中药材。据史书记载，我国人参应用已有4000多年的历史，《神农本草经》和《本草纲目》中对于人参的药用价值都有详细的记载。在上海市江西商会中，有这样一位企业家，他因为自己所学的专业，更因为一段与人参刻骨铭心的经历，让他与人参有了不解之缘，渴望让自然资源与现代科技完美结合成就鼎参堂的人参传奇……



《赣商》杂志记者：魏董，您好！非常高兴能采访到您。大家都知道您是江西人，但为什么在话语中却透露着一丝东北口音？

魏学宁：可以说我的口音与在东北的生活经历有关。1983年，我从江西丰城考入吉林大学化学系生物化学专业，1988年毕业便留在吉林大学产业处主要从事新药研究与生产工作，1992年，我调回吉林大学生命科学院从事科研和教学工作。

《赣商》杂志记者：您拥有了那个时代所有大学毕业生梦寐以求的铁饭碗，而从教授到企业家的转变是如何完成的呢？



魏学宁：在吉林大学期间，主要从事新药研发，新药报批工作，后期也做过一段医药推广和销售。在2000年，我投资了誉衡药业，是创始股东之一，2002年随誉衡药业营销总部迁到上海，于是，我就在上海从事了4年药品营销工作（2010年誉衡药业在深交所上市）。2006年，我开始从事金融投资、股权投资，投资的产业有生物医药、黄金开采、野山参的收购和经营等。或许和我的一段经历有关吧，我对人参情有独钟。

《赣商》杂志记者：可以和我们说一说这段经历吗？

魏学宁：人参自古以来就是名贵的药材，养生珍品，被誉为“百草之王”。它之所以很稀奇，很名贵，主要与它的药用价值有关。在医书《神农本草经》中提到，人参有“补五脏、安精神、定魂魄、止惊悸、除邪气、明目开心益智”的功效，“久服轻身延年”，李时珍在《本草纲

目》中也对人参极为推崇，几千年来，中草药中人参皆被列为“上品”。

我经营人参主要的动因是因为人参是百草之王，对人体有益，更重要的一个原因是我的父亲。当年，我的父亲得了贲门癌转移骨癌，属肿瘤晚期，我们家兄弟姐妹中有血液学教授和病理科教授，经大家充分商议并征得父亲同意决定放弃积极治疗，回家保守治疗。我父亲明白一小点中医，每天用一根人参和一颗灵芝（均为人工种植）煲汤喝，每天还坚持下地干农活，这样父亲又多活了整整五个年头！这个事实让我深深地感受到人参对于延续生命、治疗疾病、保障健康确实有积极的作用。后来2008年、2009年，我每年都会帮朋友直接在东北代购一些野山参，在朋友的劝导下，更因为人参延续了父亲的寿命，以及我对人参的深刻认识与热爱，从2011年初我开始全身心投入到人参事业中来，成立了吉林鼎参堂生物技术有限公司，主要从事人参栽培、加工和销售。

我经营人参主要的动因是因为人参是百草之王，对人体有益，更重要的一个原因是我的父亲。当年，我的父亲到了肿瘤晚期，在放弃任何治疗的情况下，每天给父亲一根人参，一颗灵芝煲汤喝，这样延续了5年的生命，让我们深深地感受到人参对于延续生命、治疗疾病、保障健康有积极的作用。

《赣商》杂志记者：魏董，可以介绍一下我国人参栽培的历史以及鼎参堂种植基地的一些情况吗？

魏学宁：公元三世纪，我国部分地区就已经开始人工栽培人参。目前，中国是世界人参主产区，全球70%以上的产量出自我国。可以说，无论从历史文化角度，还是从产业规模来看，人参都是我国农林业的重要产品。当然，人参需要极其严苛的生长环境，气候和土质要求非常严格，不是随便什么土质都能够长出人参，大部分人参都出自长白山原始森林。人参乃吸取天地之精华方冠以“百草之王”之美誉！我公司以吉林为原料产地，利用东北的好山、好水进行人参的栽培，并进行深度加工后，将产品包装上市，远销世界各地。

《赣商》杂志记者：关于人参的神话传说很多，人们认为人参是有灵性的，所以很多人愿意收藏人参。您如何看待人参收藏呢？

魏学宁：2010年，我拜吉林省人参商会常务副会长、商会首席专家、秘书长丁立起先生为师，收藏了大量高品质的野山参，其中百年以上的野山参应该是国内外收储量最大的。当然，现在很多人都热衷收藏，但是很多人都在盲目跟风，并不懂得收藏的真正含义。收藏其实并不是单纯为了升值赚钱，要学会把收藏当成是一种心灵的慰藉和希望。这么多年来，我为什么一直热衷野山参？就是因为我内心一直认为人参是抗癌明星，是有灵性的，我一看到天然长成与人同形的老山参，心里便有一种莫名的感动：上天造化为我所用！或许这就是野山参的魅力所在。

2012年，我在虹桥路1985号西郊宾馆花园别墅A4做了

一栋山参会馆，功能是野山参的展示和品鉴。现在山参会馆已经成为一个以参会友的平台，越来越多的参友来我们这里鉴赏、购买野山参，让野山参适得其所、物尽其用，这也是我创办山参会馆的最终目的。2014年，我又成立了鼎参堂实业（上海）股份有限公司，主要面向全国，乃至全球销售野山参及其制品。目前公司的人参制品主要包括：纯野山参、老棒槌山参、林下参，山参软胶囊、山参金丹、山参酒、鼎参片、鼎参颗粒、鼎参胶囊、参元素人参轻饮料等。





魏学宁董事长（右一）与师父丁立起先生品鉴人参



魏学宁董事长（左一）与韩国 Ginseng Science Inc. 签订合作协议

**投资收藏野山参的人会越来越多，
因为野山参相对于其他投资产品不仅资源稀缺，
而且还具有极高的药用价值，
其能延年益寿之功效绝不是价格所能衡量的，所以，投资野山参不会亏本。**

《赣商》杂志记者：俗语说，黄金有价参无价。现在黄金的价格较高，虫草的价格更是高的离谱，您又怎么看待人参的价格呢？

魏学宁：现在许多人都知道虫草珍贵，我认为有点过了。虫草的生长周期短，每年的产量以百吨计。而野山参的生长周期是极其漫长的，一年连半克都长不了，每年的出土量不超过10公斤，至于那些超过百年的野山参就更加凤毛麟角了。光市场量这样一比较，孰轻孰重便是一目了然！当然，从功效来比，虫草和野山参更是不可同日而语！

《赣商》杂志记者：野山参价格这么高，未来的投资前景如何呢？

魏学宁：野山参的价格一直以来是稳中有升，这与人们的生活水平整体提高有关。现在人们越来越注重保健，

人参是世人皆知的滋补药材，需求量只会多不会少。同时，野山参是送礼的上上之选，野山参不仅营养价值高，而且还极其难得，其独有的似人形状深受人们的喜爱，所以送人参不仅送的是健康，而且还带有圆满美好、天人合一的寓意，投资收藏野山参的人会越来越多，因为野山参相对于其他投资产品不仅资源稀缺，而且还具有极高的药用价值，其能延年益寿之功效绝不是价格所能衡量的，所以，投资野山参不会亏本。我们收藏野山参更重要的目的是给需要的朋友提供生命之应急！

《赣商》杂志记者：随着人们生活压力的增大，身心健康问题已经尤为突出。在各个领域、各个行业、各种病的发病率都在显著上升，即使是无病人群也有很大一部分处在亚健康状态，所以在这个时候，我想更是需要人参产品来滋养。而就古代

来说，人参往往是皇帝、达官显贵才能够享受得到，就算到了现代它的价格也是非常高的，对于普通的消费者来说，享用人参是否是奢侈的？

魏学宁：我们要给人参这种传统补品赋予更多的现代意义，对普通消费者来说，是对健康生活提升的一次变化，让“高高在上”的“百草之王”落在寻常的百姓家也是鼎参堂一直在努力做的事情。2015年，公司投重金在长春及长白山地区建立人参深加工基地，主要利用高科技技术，生产具有高附加值的人参制品。由于其产品工艺的特殊性，生产的鼎参牌颗粒剂、片剂、胶囊，能增强记忆力并有效的预防和辅助治疗老年痴呆、预防和辅助治疗肿瘤，有抗疲劳、延年益寿的作用。

随着时代的进步，我们一定要生产出价值突出、食用方便的人参制品来。公司计划未来主要生产一款人参口服液--参元素人参轻饮料。它对于抗疲劳、增强记忆力有明显的的作用。对于一些经常看电脑，身体处于亚健康的白领们，此种饮料食用方便，想喝就喝一瓶。我们马上将推出一款学生用于提高记忆，老年用于预防老年痴呆的产品，到时优先让我们江西老乡享用！

《赣商》杂志记者：旧观念里的“药材”转变为新观念里的“功能饮料”，人参行业可谓出现了新的里程碑，那它的价格会不会很高？

魏学宁：价格比较亲民，每罐8元。参元素人参轻饮料，一开，参的味道，一喝，赶走疲劳。



如今，大家都很注重身体保健，在此，也特别要感谢魏董和我们大家一块儿来分享了这么多关于人参、关于健康理念的话题。自然资源与现代科技的完美结合必将成就鼎参堂的人参传奇。相信在不久的将来，鼎参堂会让每一个人都能够成为人参产品的消费者……

鼎盛国际： 打造各界共赢的文化平台

——访上海市江西商会会员、鼎盛国际董事长、
鼎盛国际景德镇陶瓷艺术馆馆长陈思铭

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



编辑按：他是帅气且有傲骨的70后，他胆大、心细、专注。他特别留心新商机，一旦发现并且条件合适，就毫不犹豫地大胆进入，从不怕经验缺乏等各种不利条件。但是万变不离其宗，扯不断的是他与陶瓷，与文化艺术的缘分……

《赣商》杂志记者：陈馆长，您好。请问您是从哪一个行业起步的？

陈思铭：江西人做瓷器生意应该很容易理解，因为世界瓷都——景德镇就坐落在江西省东北部。1999年，我从江西走出来到广东顺德做景德镇陶瓷生意，当时是踩三轮车卖货，非常的辛苦。踩了两个月的三轮车之后，我感觉这踩不出一条金光大道，于是就想挑战批发。可我一无多少资金，二没客户，三没有相关专业知识。当时就连带我做生意的亲戚也被吓着了，他认为我们应该规规矩矩踩三轮车，不能破坏规矩也做批发。

《赣商》杂志记者：入行两个月便从零售转战批发，陈馆长确实有胆量，请问批发做得如何？

陈思铭：当时在我的老乡中有做5到10年陶瓷批发的，而我不怕竞争，两个月后便毅然进入了批发。可是第一年，到了过年的时候货品价格突然下跌，这一年便等于白干。第二年，我和我老婆从广东顺德到了广州。我们经常一大车地批发，但货车停靠点距离仓库较远，我和我老婆使用三轮车一车一车拉，从卸货、装货、拉货都是我们自己干。第三年开始附近的老乡里算我做得比较大。到了2004年，我就感觉到行情不行了，一定要收缩或转型。



瓷

**鼎盛艺术馆全面定位于社会合作平台化，
打造各界共赢的市场机制化平台模式；
以景德镇陶瓷为主力点，以本土文化为着力点，
以股东会员为支撑点，以社会平台为合作点，
全力做好政政平台、政企平台，社会多维平台服务模式**



《赣商》杂志记者：您主要做了哪方面的转型？

陈思铭：2005年初，我开始出国做陶瓷生意，在国外的100天中，原来以为出国很容易赚钱，但所体味的那种生活并不是我想要的。那一次之后就再也不想去了。后来，我和朋友一起在广东中山开了一家手机店，由于我比较勤快，加上坦诚的个性与承担的精神，朋友们就基本让我来管理，手机店的生意还好，接着又陆续地开出了好几家，在2010年的时候，我们经营的手机店进入了中山前五强，移动、联通、电信等运营商对我们很认同并支持。2007年，我们又合开了酒店。

《赣商》杂志记者：这次转型您有哪些思考呢？

陈思铭：2007年起我开始学习些成功型、激励型和管理型相关课程。2010年开始接触到了国学，感觉到把思维打通了，心量格局放大了。深深地意识到“人生的选择比努力更为重要”！手机店面始终是做不大做不久的，因为被互联网的冲击、租金上涨而利润透明又下降、再加上人

才管理问题，我想一定要再次转型，于是，我开始到全国考察。

《赣商》杂志记者：考察的情况如何？

陈思铭：经过2011年近一年的考察，我选定了酒店用品，因这个行业我们江西抚州人占领了国内市场70%的从业量。对于地点的选择，我比较慎重，考察了国内很多地方，最后落定了上海。2012年3月，我便在上海大胆地建立了5000平方的酒店用品展示厅。2012年10月开业，当时认为自己会很容易走上发家致富路，但随着国家消费形式的转变、金融危机的到来，又恰逢酒店业的压力，我没想到自己用了很多的方法，都没有取得突破，到年底没有多少生意。2013年，我们就开始大力出手，可成本高，利润不好，还有很多的欠款难以收回。想来想去我决定不能再单一经营了，一定要运用阴阳法则、太极两仪法则来运营，于是，就这样再次进入陶瓷文化产业，并全面以平台的形式来发展。

《赣商》杂志记者：转战文化平台，您做了哪些努力？

陈思铭：2014年春节过年后，我着手策划艺术馆，我完全是一个文化艺术的门外汉。在没有专业、没有资源、没有客户、没有资金、没有团队的情况下，我开始寻求突破，寻求做文化平台的思路，接着，我用了3个多月的时间到处考察、学习、交流，看装修，思考自己的定位。6月的时候，我亲自设计定位和发展规划，按照自己的思路花了4个月的时间完成艺术馆体装修。期间，我多次到景德镇推广鼎盛国际平台模式，去争取认同和支持，在2014年年底，得到多家艺术平台和众多艺术家们的合作支持！

《赣商》杂志记者：对于刚刚起步又是“五无”的艺术馆来说，能得到众多艺术平台和艺术家的支持是非常不容易的，那鼎盛国际艺术馆的发展定位是什么？

陈思铭：1、鼎盛艺术馆全面定位于社会合作平台化，

打造各界共赢的市场机制化平台模式；2、以景德镇陶瓷为主力点，以本土文化为着力点，以股东会员为支撑点，以社会平台为合作点，全力做好政政平台、政企平台，社会多维平台服务模式；3、运用互联网+模式，全面做好线上线下一体化营销发展，倾力打造好线上线下的鼎盛流通市场平台！

《赣商》杂志记者：鼎盛国际艺术馆主展哪类作品？

陈思铭：主展并经营仿古系列陶瓷、当代名家名作瓷、古玩收藏、艺术礼品瓷、私人定制瓷、民间系列瓷。

《赣商》杂志记者：在成立鼎盛国际艺术馆的过程中遇到了什么困难吗？

陈思铭：我们的过程完全是困难重重，原本预计2015年4月份左右开张。但由于我们艺术平台的整体氛围缺失，文化艺术档次不高，可应用的资源很少，特别是自有资金不



力。自我感觉一切火候都还没成熟，于是便采用了众筹模式引进相对的资源与资金，构建景德镇陶瓷文化生态馆，全面打造文化四合院，设立陶吧体验功能、瓷画创作功能、休闲交流景观、家乡餐饮瓷舍。我非常坚定，并且一定要做成鼎盛国际综合平台模式，就一定得应用平台思维、互联网思维、金融思维和跨界思维。所以，在3月到8月之间，我便开始找各种大能量的人交流，拜访了上百位大佬朋友，有的见了7、8次，少的也有2、3次。跟这些人有能量的人去触碰，去讲我们的模式，去聆听、去感知他们，使我获益良多，他们也被我这种执着精神、对梦想的实干和苦干所折服。有很多朋友给予我很大的帮助与支持！

《赣商》杂志记者：陈馆长的执着精神确实让人佩服，相信有这么多有能量的人支持与帮助，艺术馆定会大有可为。

陈思铭：是的。最后落在2015年11月27日开张，开张前通过一些朋友的帮助，我得到了景德镇市政府的认同与扶持，所以，在上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆开业的当

天，由景德镇市人民政府主办，民革上海市委、民革江西省委指导，民革嘉定区委会、上海市江西商会、上海市景德镇商会等协办，上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆、景德镇书画院、景德镇市逸仙文化交流中心承办的“千年陶醉瓷韵生活——2015上海·景德镇陶瓷文化交流周”在上海鼎盛景德镇陶瓷艺术馆举行开幕仪式。活动得以圆满成功，得到了原上海警备区司令员、少将彭水根，民革上海市委副主委兼秘书长李栋梁，江西省驻沪联络处党组书记、副主任王敦范，民革江西省委会副主委、景德镇市人民政府副市长熊皓，上海市江西商会会长程长仁，上海市江西商会秘书长骆彬的大力支持，让文化周更加丰富多彩。

《赣商》杂志记者：景德镇陶瓷文化交流周上有哪些重量级的作品呢？

陈思铭：有国家级大师王锡良以及王锡良家族的作品、国家级大师张松茂、秦锡麟等众多国大师、省大师们的优秀作品，丰富了这次交流文化周，让很多参观的人士叹为观止。

**多维共赢、名利双收，
通过艺术馆的平台化、市场化操作，让各界名利双收、
乐业共赢！打造新的鼎盛国际艺术园，
实现3年内能得到景沪两地政府的相对认同与支持，
打造出全新的“鼎盛国际艺术馆”园区。**



《赣商》杂志记者：艺术馆今后有什么经营或服务亮点？

陈思铭：我们将全面推动“以人为本、服务为荣”为基础，从而做好鼎盛平台的“跨界和合、共赢互生”经营理念，在以“真诚、感恩、沉淀”的法则下，全心全意打造社会各界共赢的鼎盛国际平台！

鼎盛国际艺术馆将为大家提供四大免费服务，一是：200人以内的会场免费，二是：餐饮零利润服务，三是：陶吧体验免费，四是：瓷画创作免费。能为大家做好服务将是我们的荣誉！

《赣商》杂志记者：艺术馆的企业愿景是什么？

陈思铭：我们有三大愿景，一、多维共赢、名利双收，通过艺术馆的平台化、市场化操作，让各界名利双收、乐业共赢。二、打造新的鼎盛国际艺术园，实现3年内能得到景沪两地政府的相对认同与支持，打造出全新的“鼎盛国际艺术馆”园区。实现创造三个上市公司，艺术馆上市、艺术酒店上市、酒店用品上市。三、助力中国梦，深入发展景德镇陶瓷文化，以文化兴邦、文化兴国，让鼎盛平台模式迈向全球……



从工程师到企业家的完美蜕变

——访上海市江西商会会员、 上海冰点机电工程技术有限公司总经理何友根

采访记者：上海市江西商会秘书处 崔莹

编辑按：何友根，70后，毕业于名牌大学，通过自己的勤奋与努力进入设计院成为一名工程师，在别人看来金光大道，10年后，他毅然选择了放弃，开始创业。而工程师和企业家，看似无关，何友根却把两者进行了完美的结合。这些年来，无论有怎样的经历，谦和的笑容总是挂在他的嘴角，让人感受到他骨子里透露的真诚。当你迈进他的办公室，简洁却不失雅致的布置让人眼前一亮，何友根正是将这朴素而直白的道理融入自己的一言一行，加上其诚以立业的经营理念，使他一手创办的上海冰点机电工程技术有限公司业绩蒸蒸日上，目前已成为国内同行业中颇具知名度和影响力的企业。

《赣商》杂志记者：何总，您好！很荣幸今天能采访到您，请问您是哪一年从江西来上海发展的？

何友根：我是江西吉安人，1988年考入上海同济大学暖通专业，1992年毕业后非常顺利地进入上海核工程研究设计院工作，主要是做核电，民用工程较少，期间参与了秦山（中国第一座具有自主知识产权的核电站）、巴基斯坦恰希玛（我国第一个出口核电站工程）等大型核电站的设计与施工，并且在巴基斯坦工作了一年。

《赣商》杂志记者：可以说一说您对巴基斯坦与上海的印象吗？

何友根：巴基斯坦，意为圣洁的土地、清真之国。一年的经历让我聆听了这个古老国度的种种传奇，欣赏到了南亚次大陆的旖旎风光，体会到了伊斯兰文化的魅力。但最重要的是切身感受到了巴基斯坦人民的善良、淳朴以及对于中国人民深深的情和浓浓的义。

而上海是一座国际大都市，它海纳百川，包容并蓄的博大胸怀奠定了一个古今、中西、南北文化相互融合的和谐基调，在这里有旧上海的昔日繁华，有现代化都市的蓬勃朝气，有外滩的流光溢彩，有法国梧桐的优雅浪漫。相信每个成长在上海或者服务于上海的人，都会为这座城市的变迁感到欣喜与感动。

《赣商》杂志记者：作为机电行业优秀的企业家之一和上海冰点机电工程技术有限公司的负责人，能和我们谈谈您的创业历程吗？

何友根：我在设计院工作了10年，有段时间设计院的项目不多，于是，就想到了自己开公司。公司起步时只





有两个人，后来又招聘一名员工，办公地点也是在自己的房子里。在第一年，公司的主营业务是中央空调的系统设计、经销、安装、设备维修等，全年有七八十万的营业额，当时感觉还是挺好的，到了后面，业务好一些，便有了市场、销售和技术团队。如今，经过20年的发展，上海冰点机电工程有限公司的服务更为全面，涉及洁净厂房、实验室及民用项目空调系统设计、安装调试、技术咨询及系统集成、设备运维管理等，并代理销售国内外知名品牌空调及节能设备。公司下设管理部、技术部、销售部、工程部、运维管理部和两家子公司。

《赣商》杂志记者：洁净厂房和实验室主要应用于哪些领域呢？

何友根：如药厂GMP改造项目，根据GMP第48条规定：应当根据药品品种、生产操作要求及外部环境状况等配置空调净化系统，使生产区有效通风，并有温度、湿度控制和空气净化过滤，保证药品的生产环境符合要求。因此，合格的空调净化系统是药品企业有效生产的前提和保障。随着中国GMP认证的推行以及中国加入WTO，面对越来越竞争激烈的市场，越来越高的生产标准要求，室内空气品质和净化空气处理系统将更加重要。

在恒温恒湿实验室领域，对质量控制的要求越来越严格，恒温恒湿环境的需求越来越大，应用的领域也越来越广泛。为此，通过雄厚的技术力量和多年的经验积累，我方致力于为恒温恒湿实验室提供整体解决方案。恒温恒湿实验室由装饰系统、空调系统、通风系统、设备配电系统、照明系统、自控系统、给排水系统等组成，每个系统均需要精心设计，精心施工，精心运营，这样才能打造一流的恒温恒湿实验室。

再如，医院洁净手术室，现代先进的净化技术被各级医院广泛应用于手术室、ICU、产房、中心护婴室等场所，现代化医院手术室设计应做到洁净、节能、人性化，实现手术室模块化、一体化、智能化的完美结合。根据《医院洁净手术部建筑技术规范》（GB50333—2013）要求，在确保设计流程合理的情况下尽量合理利用空间，做到洁污分明，减少交叉污染，合理分区、流向简明，办公区与洁净区独立分开，手术室实行集中排放。

《赣商》杂志记者：何总，冰点的服务在老百姓的日常生活中主要有哪些体现呢？

何友根：现代生活品质的提升促使客户对家居的舒适度及产品性能稳定性要求越来越高。我们为客户提供优

水污染日益严重的今天，饮水安全也至关重要。自来水厂出水虽然达标，但市政管网往往是饮水污染的罪魁祸首。我们提供进口品牌的水处理设备，在进户后过滤泥沙、氯气、重金属，为您提供放心的纯净水。



质产品、施工的同时，采用最先进的远程移动控制技术，实现远程控制，更加舒适、便捷，让您体验智能时代的生活，让今天充满乐趣。我们还有强大的运维平台，通过数据采集与分析，无需到达项目现场的情况下即可故障分析。目前，主要表现在以下几个方面：

a.中央空调系统

家用中央空调系统有多联机空调系统、地源热泵系统、风冷热泵系统等多种形式，具有舒适性好、系统稳定、运行节能、装饰美观等特点。

b.中央热水系统

采用太阳能集热器和燃气热水炉相结合的供热方式，既节能，又使用便捷。在寒冷的冬季，打开龙头无需放一段冷水，即开即热的热水系统即舒适又节约用水。

高端住宅越来越多的采用低温热水地面辐射采暖系统，具有舒适性好、系运行节能、装饰美观等特点。

c.中央新风系统

在空气环境日益恶劣的中国，PM2.5越来越引起人们的重视。为了自己和家人的身心健康投资，PM2.5新风系统不容错过。会呼吸的房子既提高了室内空气清新度，又可以热回收节约能源。

d.中央水处理系统

水污染日益严重的今天，饮水安全也至关重要。自来水厂出水虽然达标，但市政管网往往是饮水污染的罪魁祸首。我们提供进口品牌的水处理设备，在进户后过滤泥沙、氯气、重金属，为您提供放心的纯净水。

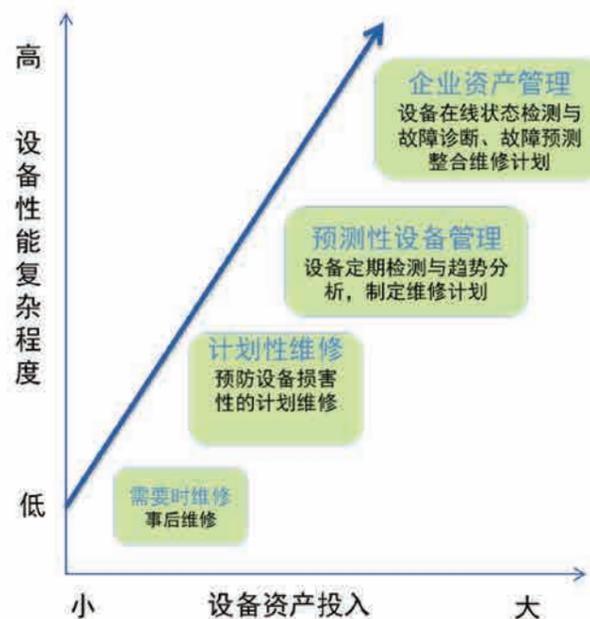
e.中央控制系统

采用现代自控和通讯技术，现代高档别墅均设置集中控制系统，提高设备使用效率和室内的舒适性。同时，采用远程控制技术，通过手机APP可以对设备进行远程控制和操作便捷，让居住环境更人性化。





《赣商》杂志记者：冰点针对大中型企业来说有哪些服务呢？



何友根：主要是设备的运维管理，随着科技进步，设备资产的投入在加大。设备性能的复杂程度也越来越大。从而对设备的维修管理的要求也将越来越高。生产企业随着设备的增加、先进性提高会投入更多的人力、物力、财力去管理这些设备。随之运维的现状会更加凸显。这个时候企业把设备运行维护管理外包给专业性的公司就变得更加迫不及待。

我们可以通过设备远程监控管理系统，监测现场设备运行状况，通过预先诊断、工程师经验判断、短信报警等方式发现问题，也会派驻经验丰富的作业人员负责系统维护及维修。如此，专业化的管理的服务降低了设备的故障率，更降低了人力成本。

《赣商》杂志记者：如果设备出现了故障，而且又在节假日，冰点将会如何解决呢？

何友根：对于我们来说，销售不应该是终点，而是服务的起点，公司开通了绿色服务通道，及时、快捷、24小时服务热线、节假日不休等，始终按用户需求，快速反

从工程师到企业家，除了懂一些专业技术，也必须懂市场，懂销售，懂客户心理，会传播，有人脉等等，必须学很多东西。20年的创业经历，你会发现你变成了全才或者奇才，这种能力其实并不是你与生俱来，而是缺什么补什么，缺技术就去提高技术，缺人才就培养人才，也可以说兵来将挡。

应，快速行动，快速解决问题，一切只为了让客户满意。

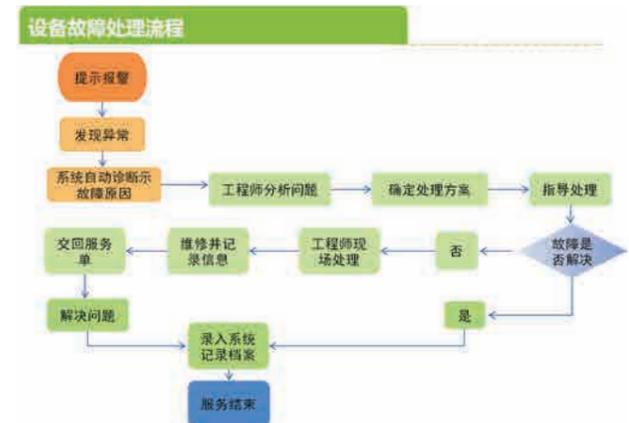
《赣商》杂志记者：我想，优秀的工程师不一定能成为优秀的企业家，技术天才不计其数，真正实现商业成就的却屈指可数。企业的管理是一个复杂系统工程，您认为从工程师到企业家最大的转变是什么？

何友根：从工程师到企业家，除了懂一些专业技术，也必须懂市场，懂销售，懂客户心理，会传播，有人脉等等，必须学很多东西。20年的创业经历，你会发现你变成了全才或者奇才，这种能力其实并不是你与生俱来，而是缺什么补什么，缺技术就去提高技术，缺人才就培养人才，也可以说兵来将挡。

人员的学习心态，同时对我来说更大的障碍、我下的更多的功夫是从一个工程师走向一个市场人员、管理人员、投资者、决策人员，一个真正能把科技市场化的综合性的人。这其中，技术只是很小的部分，最根本的还是要围绕市场。一个好的企业，想要长久的生存，健康有序的发展，就应该追求自己的产品对于客户来讲，有长久的、真实的、可靠的价值。对自己设计出的产品不仅要十分了解，而且要有如数家珍般的感情。当你带着感情去解释、设计这些产品的时候，客户会彻底被打动，而且他们会对你充满信心。因为我们对产品的热爱会感染他们……

《赣商》杂志记者：您有多重身份，例如工程师、企业管理者，你认为在中国创业必须有多方面的才能才可以成功吗？

何友根：20多年来，我始终保持着一个工程师、研发





洗e客，撬动千亿级洗衣市场

——奥特·洗福莱高歌猛进开启免费干洗新时代

洗衣业在家庭刚性消费的驱动下，每年的规模增速在20%以上，已形成一个千亿级的市场。伴随着生活服务“互联网+”的大势所趋，线下深耕高端干洗加盟十年的奥特·洗福莱，基于对移动互联网的深度认识和对用户体验的精准洞察快马杀入，重推线上干洗平台洗e客，打通客户端、平台、加盟商，导入更多生活服务，形成创新性的互联网+加盟拓展+用户需求的产业链条。



关注洗e客
免费洗衣



加盟奥特洗福莱
4006509399

加盟热线：400 6509 399

奥特洗福莱：光辉十年路

2005年，在干洗行业沉浮积淀多年的罗清波只身来到上海创办了上海碧洁投资管理有限公司，专业从事洗衣连锁的经营管理，突破传统开启了“店中店”洗衣新模式，将洗衣与洗鞋相结合的创新经营策略，开拓出了一块潜力无限的大市场。2008年，绝大多数干洗企业固守洗衣单项服务时，罗清波敏锐地观察到中国大陆市场奢侈品消费日益增长却缺少完善的服务，开始潜心着手进行产业升级，走访了日本、韩国和一些欧洲国家，经历了不断的探索和尝试，成功研发出清洗奢侈品皮具和专有面料的设备与技术，创立高端干洗品牌“奥特·洗福莱”，并将其打造成衣鞋包奢侈品洗护一体的生态洗衣会所。

通过突出创意经营，开创无淡季干洗模式，成为了众多加盟商趋之若鹜的创业首选项目。短短几年，奥特洗福莱已在全国布局1300多家线下高端洗衣会所，锁定了200万高端客户群，以每天增开一家线下加盟店的增长速度，在市场上牢牢地站稳了高端干洗的地位。为了培养优秀的行业人才，罗清波创办了国内第一家专业为洗涤企业培养人才的大型职业技能培训学校中洗商学院。

从白手起家到如今坐拥1300多家线下高端洗衣会所，一所专业培训学校，10年创业征程，奥特·洗福莱CEO罗清波以脚踏实地的奋斗历程实现价值、成就卓著、赢得尊重。如今，他所引领的奥特·洗福莱品牌在以精湛的洗涤技术、极具创新的营销模式和完善的后期服务成为高端洗衣行业的标杆品牌，并连续两年被《中国好商机》评为“赢利模式好商机”及“中国五星好商机项目”。其致富故事及项目模式被国内多家媒体争相报道。



洗e客：免费干洗，一个新的商业模式正在崛起

“高端洗衣会所”、“无淡季干洗模式”、“生态干洗”是奥特洗福莱经营模式的一种创新，而在现今互联网+的创业浪潮中，罗清波更是创新不断。

区别于一般O2O洗衣物流、洗衣外包的做法，奥特·洗福莱O2O干洗平台“洗e客”从搭建平台、物流铺设、衣物处理所有环节均由品牌搭建，强化可控性。“洗e客”依托奥特·洗福莱自有的连锁洗衣店作为线下服务支撑，对于洗涤品质和服务细节更优质有保障。”罗清波这样做的目的在于充分挖掘和释放奥特洗福莱线下加盟洗衣店的产能，规避了现在很多O2O洗衣平台由代工工厂洗涤，操作粗糙和管理混乱以至于洗涤品质不佳的痛点。不仅如此，在定价策略上，洗e客不再是以单件衣服的价格折扣去吸引客户，而是用会员制的包年服务，将送店洗衣这项原来频次不高的业务变成了高频而有粘性的服务，使得整个平台未来的其他业务更有拓展的空间，也大大刺激了加盟商触碰线下无法深入服务的用户，为加盟商黏住更多用户，深耕线上用户不断为线下加盟商带来利好。

对于奥特洗福莱的加盟商来说，洗e客不仅是一个线上的门店，更是由奥特洗福莱总部直接提供营销支持的平台。这个平台不局限于洗衣业务，登陆洗e客，用户可以看到除了干洗衣物，洗e客还拥有专业的电子商城。用户可以看到不断上架的智能化家用电器、进口食品、奢侈品服装包装袋等，这又是洗e客一项创新之举。O2O洗衣平台为完善用户体验，还可提供日常生活购物所需，将服务深入到用户的生活细节。洗e客用户购买微商城商品时，可以用返现账户内的钱抵充货款。最终，洗e客用返利的方式将客户的洗衣年费又返还给了客户，实现了真正的免费洗衣。

洗e客就是这样一款打通客户端、平台、加盟商三方利益的在线服务平台。未来还会导入更多生活服务，形成创新性的互联网+加盟拓展+用户需求的产业链条。在罗清波接受采访时前夕，已有多家投资机构开始与其频繁接触，表示对洗e客的极大投资热情。



洗e客
EASY LAUNDRY

追梦路上 从未停歇



Q:你目前与奥特洗福莱合作, 企业经营状况如何呢?

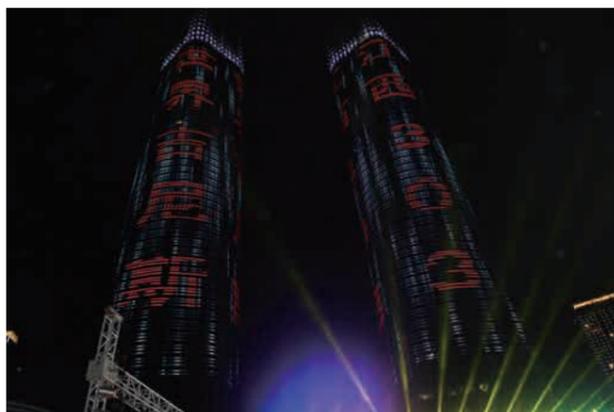
Q: 奥特洗福莱于2015年重推洗e客O2O洗衣平台, 你怎么看待洗e客未来的发展?





超越迪拜塔 刷新吉尼斯世界纪录 江西303绿地中心点亮世界最大LED照明幕墙

编辑/上海市江西商会秘书处 崔莹



2015年7月28日，全球最权威的纪录认证机构——吉尼斯世界纪录正式认定由我会常务副会长单位、上海澳辉照明电器有限公司制作的江西303绿地中心LED照明幕墙成为“世界最大LED照明幕墙”。

江西303绿地中心由两栋高度303米的双子塔地标写字楼组成，在2013年11月份由上海澳辉照明电器有限公司对两栋双子塔LED照明幕墙进行设计、施工、制作。因为双子塔建筑本身的高度与其构造的特殊形状我们在照明设计中考虑到最佳观景距离在2公里，所以在产品甄选中我们选用的是LED像素灯模组，每个LED像素灯模组尺寸为145mm * 50mm含有54个非对称发光角度LED直插灯珠，非对称直插灯珠目前广泛应用在LED建筑物幕墙大屏上，比起传统贴片灯其光源具有广角，穿透力强，有效解决了江边多雾天气下灯光的穿透力的问题，适合远距离观看，直插灯珠具有超强的防静电功能，确保模组的稳定性，颜色均匀，显示亮度高，备有各种规格大小，适合任何大小字

体和图像变幻，用非对称直插灯珠制作的全彩显示屏，密封性好、环境适应性强，防水、防潮、防紫外线。与此同时，我司通过创新技术，别出心裁地制作了颜色协调的铝槽用以固定灯具，使灯具充分的融入到建筑中，既能够很好地隐藏灯具又避免了室内灯光污染，和谐实现了灯光美学中见光不见灯的美丽效果。

经过长达一年多时间的精心雕琢，最终成功地完成了由宽624点 * 高494点像素组成的LED发光屏，共35359.698平方米LED照明幕墙的制作与调试。

作为此次申报与制作单位上海澳辉照明电器有限公司代表人表示，江西303绿地中心创下这个赞新辉煌的记录，不仅是公司的荣誉，更是红色江西与英雄南昌的荣耀，上海澳辉照明电器有限公司将在江西各级政府和社会各界的关心与支持下，继续提高服务水平壮大企业的实力，争取做行业的领跑者，为江西为社会打造更多行业的标杆项目，做出新的更大贡献。



常务副会长蒋以新讲话稿

尊敬的各位领导、各位嘉宾：

晚上好！很高兴与大家共同参加这场吉尼斯现场认证盛宴，首先我代表上海澳辉照明电器有限公司向今天到场的各位嘉宾表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

两年来，在市委市政府的关心下、在绿地集团江西事业部的大力支持下，南昌绿地中央广场LED照明工程从初步设计、试样、调整、推翻、重做，成就了一次次绚丽的

LED灯光美景的变幻。在2013年11月份我们开始施工，由于双子塔是全封闭式玻璃幕墙结构，在安装灯具时我们要考虑到室内办公、观景视线、安全美观等因素，特根据现场情况加工制作颜色协调的铝槽用来固定灯具，很好的隐藏灯具且避免室内灯光污染，达到我们灯光美学所述见光不见灯的效果。南昌进入冬季及梅雨季节时候，雨水经常渗漏整层的灯具，到了高层积水结冰几天不化，在大楼竣工封顶前每天的检查调试工作便成了我们生活的一部分，由于LED景观照明特殊性，我们每天基本上在晚上开始工作，逐层亮灯逐层调试，由于工程量浩大，像素灯点位繁多，我们经常几十人围着大楼排查不放过一个点，只为完工那天能给市民给政府给业主一个完美的答卷。上百号工人熬过了365天的日夜奋战及调试，我们在2015终于完成绿地双子塔单栋面积为35359.698平方米的LED照明幕墙，共安装了LED像素点101088个，市民的热情、市委市政府的关心、业主的支持和配合让我们顺利圆满的完成这项伟大的工程，在得知我们这项工程有可能成为世界LED照明幕墙面积最大时，寄予如此厚望和桂冠，我心中感慨万千容不得松懈，即刻着手准备材料和报告，一边与业主分享这个喜讯，以及报告市委市政府，前不久吉尼斯世界纪录咨询（北京）有限公司受理了我的申请报告并与我公司签订了认证协议。

城市景观灯是一座城市的形象展示、体现人文特色的名片，南昌绿地双子塔的LED照明项目挑战成功不仅是我们南昌的名片，是江西的名片，更是中国的名片。双子塔照明与南昌一江两岸亮化实行无缝对接，围绕以滕王阁和绿地双子塔为中心的核心商业区，通过“阁”、“塔”将南昌历史与现代衔接起来，营造出“一江两岸、阁塔相辉”的独特景观，响应市委市领导提出的“抢占制高点、聚焦增长极、提升首位度、共筑四强梦”二十个字总任务，全市人民同舟共济、众志成城早圆“四个强起来”的美好梦想。

作为一个曾经生活在家乡怀抱的青年，为家乡增美丽、添光彩是我们的责任，未来我将积极投身家乡事业，以实际行动回报家乡，回馈社会！在此预祝此次活动取得圆满成功！

谢谢！



热烈祝贺我会党支部书记卢革胜 当选上海市突出贡献专家协会副会长

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



热烈祝贺我会党支部书记、监事长卢革胜在上海市突出贡献专家协会第五届理事会选举中当选副会长。上海市突出贡献专家协会是由上海市委组织部、上海市科协协会、上海市人事局牵头成立，旨在组织专家学者开展

学术交流、科技攻关、科技咨询、成果转化、人才培养和参观考察等，其会员囊括了众多知名的领军人才、突出贡献专家、中科院院士、国务院特贴专家、工程院院士等。

我会会员邓方朔当选 贵溪市道教协会首任会长

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年9月29日，贵溪市道教协会暨一届一次代表会议召开。江西省道教协会会长、鹰潭市政协副主席张金涛，鹰潭市民宗局局长雷纪文，鹰潭市委统战部副部长吴煌荣，贵溪市委副书记王富生出席会议。

会议审议并通过了《贵溪市道教协会筹备工作报告》、《贵溪市道教协会章程（草案）》、《贵溪市道教

协会一届一次代表会议选举办法》，选举产生了贵溪市道教协会第一届领导班子，我会会员邓方朔当选为贵溪市道教协会首任会长。

据悉，邓方朔道长出生于风水世家，是“易博士”品牌创始人，全球地产风水顶尖演说家，大中华风水研究院院长、地产风水领导者，实战派风水大师，正一派知名道长。

热烈祝贺 高达软件挂牌新三板

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

2015年12月17日，这个日子将载入我会会员单位高达软件发展史册，高达软件（股票代码：834911）正式挂牌新三板。从97年至今，高达软件一直致力于大宗商品行业的信息化生态圈建设，参与了众多大宗商品生产企业、流通企业、电子商务型企业的管理咨询、业务流程再造和信息化建设，软件产品主要涉及大宗商品B2B电子商务平台，大宗商品供应链系统和互联网金融系统并为客户构建了基于云服务的大数据平台。服务于上百家中国五百强企业在内的一万余家企业用户。

在过去的18年里，高达软件经历了两次金融危机，经历了大宗商品行业的衰落，经历了高管的变故，经历了人才的

离析，经历了种种艰难，然而这一切都没能使高达软件却步，高达软件一直在坚持，一直在改变，一直以感恩的心对待客户、对待员工、对待合作伙伴、对待竞争对手。

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。”高达成功挂牌，对高达是巨大的鼓舞和激励，为高达更快、更好发展增加了强大动力，也为高达进入资本市场奠定良好开端，相信高达软件将以本次挂牌为契机，以“技术创新、产品创新、服务创新、管理创新”为战略思路，聚集核心资源、聚力核心业务、聚焦核心市场，构建与客户共赢的互联网+共享经济运作模式，回报客户、回报员工、回报股东、回报社会。

我会常务理事吴连强在“一个职业农民的梦——金山区新型职业农民创业演讲比赛”中荣获三等奖

文/上海市江西商会秘书处 崔莹

由上海金山区农委、团区委、区妇联联合主办、区农校承办的“一个职业农民的梦——金山区新型职业农民创业演讲比赛”于2015年10月19日下午在金山区农业学校阶梯教室举行。金山区农委领导、科室负责人、基层单位党政负责人，各镇（金山工业区）分管培训站长、培训工作负责人以及新型职业农民代表出席了本次演讲比赛。

我会常务理事、上海强丰物业管理有限公司总经理吴连强在比赛中以自己的亲身经历向大家展现了现代农民的创业理想和创新发展、不懈追求的时代精神，并荣获三等奖。



热烈祝贺我会常务副会长吴恒忠 三清山中国道教文化园演艺剧目《东方女神》 合作协议正式签订

供稿/金旅集团



2015年11月6日至8日，著名导演陈维亚应我会常务副会长、金旅集团董事长、三清山文化旅游股份有限公司董事长吴恒忠先生邀请，携CCTV知名策划人、剧作家朱海大师等一行8人，就三清山中国道教文化园演艺剧目进行实地考察。三清山中国道教文化园项目为积极推进旅游文化产业战略，齐集北大清华、两岸三地一流的学术机构和智库专家，总投资15亿元，按“世界知名、全国一流、行业典范、上市目标”打造。它是世界唯一的道文化展示体验园，位于江西省上饶市的世界自然遗产、世界地质公园、国家5A景区、中国道教名山三清山金沙旅游服务区，目前已被上饶市政府列为全市重大旅游项目。文化园分A区太清圣境(道文化体验中心)，B区太虚幻境(道文化展演中心)，C区太一真境(道文化灵修中心)三个区块，涵盖道教宗教朝觐、灵修养生、道学交流、观光演艺、会议拓展、休闲度假等多重服务功能。其中第一期B区项目的核心标志性建筑道文化演艺博览中心的演艺项目为此次合作内容，包含剧院建设、文艺创作、节目排演、营销策划、推广宣传等。

11月6日，上饶市委常委、三清山风景名胜区党委书记陈晓平、副市长饶爱京代表市委市政府在龙潭湖宾馆会见

陈维亚团队，对陈导为上饶以及三清山旅游事业发展的关心和支持表示感谢，并就三清山中国道教文化园演艺项目进行了深入沟通。

11月7日，陈导一行就演艺项目的文艺创作对三清山中国道教文化园项目现场进行了实地考察，在研讨会议上，陈维亚对演艺项目的建设设计方案、剧场建设、装修方案提出了独特新颖的建议，并表示本着对世界遗产三清山、对中国传统道文化和宗教的敬畏和认同，会把三清山中国道教文化园演艺项目的文艺创作提升到世界级高度，独创一台反映中国道文化的大型演艺产品，成为三清山游客必到的新景点与游客享受高端文化体验的新卖点，力争2017年把道教文化园演艺项目打造完成，隆重推向旅游市场，成为享誉海内外的一台优秀演艺项目。会后双方签署了意向合作协议，三清山中国道教文化园项目聘请陈维亚为道教文化园演艺项目总导演。北京超越维一文化创意工作室(陈维亚团队工作室)将立即展开对项目剧本的文创工作。

在不久的将来，三清山中国道教文化园将开创三清山独特的道文化旅游名片，打造全国知名的演出剧目，成为三清山旅游新的引爆点。

我会会员单位上海传标汽车服务有限公司 为商会汽车保养

文/上海市江西商会秘书处 崔莹



- 1 保养前
- 2 保养前
- 3 保养后

我会会员单位上海传标汽车服务有限公司，总面积2000多平方米，目前企业服务对象主要为保险公司和私家车维修。近期，传标汽车为我会的汽车做了全面的保养与维修，令汽车焕然一新。

月子调理，周致养生 ——“人之母月子厨房”首登新余， 我会成员又创新产业啦！

文/上海市江西商会会员 林琦



自12月9日起，新余孕妈妈们有福了：香港人之母月子养生控股集团旗下的人之母月子厨房在全国的第007家连锁店——新余旗舰店隆重开业了，为新余新妈妈们传统的月子生活带来了更好的科学做月子理念和粤港药食同源的汤膳调养体验，为更多的新妈妈们提供更专业的坐月子营养膳食服务，真正实现“一人吃，二人补，三代都幸福”。

人之母月子厨房，是来自香港的“人之母”旗下国内首家专业月子厨房，是广东省妇幼保健协会单位会员，广州中医药大学大学生实践教学基地，广东优生优育协会优秀会员示范机构。主要提供专业的月子餐、月子汤外送和月子食品系列服务。人之母提倡“一排、二调、三补”的科学月子的膳食理念，结合中医食疗养生文化及粤港知名的“汤膳”调养文化，深受业内专业妇产科医院医生的认同，成为各大妇幼保健院和坐月子妈妈的首选送餐品牌。

在2014年11月广州举行的国际妇幼保健产业展览会，以及2015年11月在珠海举行的第六届中国妇幼保健发展论坛暨妇幼保健产业展览会上，人之母创新性“月子厨房概念”引爆会展期间，原中国卫生部副部长、现任中国妇幼保健协会会长张文康亲临人之母展馆视察，并对人之母的创新性月子厨房和专业的月子养生产品赞誉有加，现场引起了一阵火爆的热潮……

由于现代生活的紧张节奏，以及经验和人手的缺乏，许多新妈妈在做月子期间得不到专业的做月子指导和科学有效的膳食调养，并由此可能影响到母婴两代人的健康。

“人之母月子厨房”体贴天下母亲的不易，立足O2O商业模式，诠释“妈妈的补身厨房”理念，价值主张：“健康、时尚、快乐、养生”。线上开设的“孕妇微课堂”、“月子厨房”、“月子超市”实现让孕妈妈孕期出行不便时，通过线上PC端及手机微信等便捷的工具，轻松享受线上知名产科医生、产科营养专家的孕期营养指导、孕产期专业养生餐、孕产期物品购买、线下门店提供上门的专业咨询服务及送餐等多项专业服务。

人之母产品严格按照国家《药品生产质量管理规范》(GMP)的有关要求，建立了“采购—初加工—仓储—运

**“月子餐”结合“滋、补、养”的中国饮食文化，
配合专业化产品和个性化的月子调理师服务，
推行月子食疗养生汤、专业定制月子餐谱等服务。**

输—烹制—配送”全过程的质量管理体系，保证药材“真实、可靠、安全、有效”。人之母产品依产后女性需求，以调整产后阴阳失衡、温补气血亏虚、调整脏器功能、协助产妇恢复健康之目的为基础，调配各个进补汤方，并确保各项产品配方的纯正与科学，让新妈妈可以轻松调理体质，快速补充孕产时耗损之元气，让产后妈妈的月子调理更专业体贴。

“月子餐”结合“滋、补、养”的中国饮食文化，配合专业化产品和个性化的月子调理师服务，推行月子食疗养生汤、专业定制月子餐谱等服务。人之母月子厨房推崇发挥食材最大的效用帮助妈妈调补养生，利用点对点专业厨房、专业烹煮、标准化流程及管理、专业月子调理师配送，为妈妈解决住院吃不好，消除家人送饭送汤难、两代人坐月子观念有代沟、不同地域坐月子风俗有差异等等可引发不愉快的家庭问题，让所有新生家庭安全快乐的享受新生命带来的喜悦！

不仅如此，“人之母”还以帮助新妈妈成为合格好妈妈为理念，“让每一位妈妈享受1个好月子、让每一位妈妈学会8种食疗养生汤、让每一位妈妈认识18种补身药材”，



让更多新妈妈坐个好月子的同时，学习专业科学的食疗，帮助更多妈妈成为家中的“上上医”，使得家庭享受食疗养生、预防疾病，从而让家人更加健康和幸福！

我会成员林琦自2001年到上海发展以来，先后从事了广告媒体业、艺术拍卖业、装饰装修及建筑建材业等多个行业，经历了风雨，累积了资源，也积攒了人脉，目前，林琦除了继续在有选择的做一些工程项目以外，与其先生于三年前开始涉足餐饮业，开创了江西首家包子店品牌连锁企业“和大人”包子，至今在全省范围内已有70多家门店，并逐年成增长态势。

说偶然也不偶然，说必然也非必然。当人之母月子厨房的运营总监，也是林琦夫妇多年的老朋友王总提起月子厨房这个新鲜事物时，出于对市场的敏锐性和人之母爱心事业的理念及愿景的认同，林琦满满的母爱一下子就被激发了，毅然决然的决定加入这个充满机遇与挑战但却富有爱心的新产业，并在短短的两个半月内先后开启了江西新余旗舰店和杭州天阳亲子广场店两家门店。

让我们祝福人之母这个爱心产业能长长久久，也祝愿富有爱心的林琦能在这份爱的事业中收获满满！！



诉衷情

文/上海市江西商会副会长 刘少敏

玉女时艳万户侯，结交遍神州。
而今江山红遍，芳华写春秋。
铁盾情，巾幗守，韵味留。
曼妙敏博，佛禅人生，功耀九州！

临江仙 ——三清山

文/上海市江西商会副会长 刘少敏

夜饮美酒醉复醒，归来仿佛凌晨，
室友酣甜梦仙人，敲门都不应，倚廊沐清新。
长恨都市喧且嚣，何时再度逍遥，
夜阑风静抚心平，三清伴君行，山水洗铅尘。

上海市江西商会 党支部书记卢革胜简介

卢革胜，1966年出生
祖籍江西广昌，中共党员

现任上海市江西商会监事长、党支部书记、上海利丰物流有限公司董事长、上海利丰国际物流有限公司董事长、上海晨露信息科技有限公司董事长。2013年“上海市领军人才”获得者。

上海利丰物流有限公司成立于1998年，注册资金5000万元。上海利丰国际物流有限公司成立于2005年，注册资金1000万元。经过十余年的发展壮大，利丰（国际）物流已发展成为以分拣包装、仓储、运输等服务为一体的专业化超市配送物流企业。公司现拥有3800多家供应商，主要负责麦德龙、家乐福、大润发、沃尔玛、欧尚、时代、乐购、易初莲花、好又多、欧倍德、世纪联华、百安居、物美、华润等各大专场的配送、仓储、分拣包装、企业货运等物流服务。

卢革胜先生2006年投资创建上海晨露信息科技有限公司，专业从事网页游戏运营和技术研发工作。他是武林足球、武林三国、武林英雄、梦幻坦克、三国演义、天策、第五纪的总策划，在互联网与网络游戏等业务领域具有丰富的产品策划、研发、运营经验，是业内网游行业公认的专家。在他的带领下，公司先后荣获“上海市高科技技术企业”、“上海市软件企业”、“上海市科技小巨人（培育）企业”、“上海市高新技术成果转化项目”、“普陀区技术中心”等称号。





挂牌上市 岂可无“知”？

文/上海市江西商会法工委主任 吴民平

【导读】京东集团CEO刘强东说：“中国再不把保护知识产权放到首位的话，那么经济永远不可能好起来的”。



2015年12月5日，京东集团CEO刘强东在出席“2015中国企业领袖年会”发表了上述观点。事实上，刘强东的这番话足以体现出在知识经济时代，知识产权作为一个企业乃至国家提高核心竞争力的战略资源，具有前所未有的重要地位。对于那些拟上新三板的企业来说，知识产权也是至关重要的。长期以来那些因企业遭遇不同类型、不同程度的知识产权问题而导致上市延迟甚至是失败的案例比比皆是。可见，作好知识产权战略防备，对于顺利挂牌并且获得投资有着至关重要的作用。

一、知识产权具体到公司经营有哪些？

知识产权的拥有与竞争是高新、科技企业的显著特征。有核心竞争力的知识产权，会给企业带来强大的发

展动力。不过，对于很多中小企业来说，知识产权是一个相对陌生的领域。很多企业即使有了保护自己知识产权的意识，但是也仅限于会注册商标，注册专利等。

其实在公司中，六类知识产权问题是会经常涉及的。第一类是商标，例如公司的商品商标，服务商标；第二类是比较重要的，也就是专利，主要分为发明、实用新型、外观设计；第三类是版权，例如计算机软件、书籍、产品说明书、用户界面、广告语等都会涉及到版权；第四类是商业秘密保护，例如经营信息、技术秘密等；第五类是域名，这一类主要是针对互联网方面的，Internet域名、手机域名等；第六类是反不正当竞争。

现在准备挂牌的企业还是以中小型企业为主，这样的企业的管理层很容易忽略知识产权的重要性。并且会存在组织机构不健全、商标保护力度不够、商业秘密不注重保

新三板作为中小企业股权转让的平台，更多的还是高新、科技企业。

对于这些企业来说，知识产权是核心竞争力。

有核心竞争力的知识产权，会给企业带来强大的发展动力。

并且这些企业为技术性企业，那么占领技术制高点固然十分重要，

因为这是企业产品赢得市场获得利润的重要手段。

护并且存在侵犯他人权益的行为等各种知识产权的问题，这样面临诉讼的风险也会大很多。

二、谨慎对待知识产权，不要让其成为挂牌新三板的绊脚石

一家公司要想登陆新三板会面临到各种各样的问题，例如持续盈利能力、成长性、独立性、主体资格、规范控制等方面，不过知识产权也是不能忽略的问题，虽然挂牌相较于上市来说会容易一点，不过上市公司遭遇知识产权侵权诉讼的案例也屡见不鲜，很值得我们借鉴和关注。

著名品牌“红蜻蜓”在其准备上市之际遭遇了一场知识产权纠纷，被同为浙江省温州市的一家鹿城红蜻蜓皮鞋厂以字号侵权为由诉至温州市中级人民法院，浙江红蜻蜓被迫发布公告称，因其近期收到侵权举报而需要进行核查，出于审慎的考虑，决定暂缓后续股票发行工作。

其实这样的案例比比皆是，2013年，乔丹体育股份有限公司由于遭遇商标纠纷，导致上市被搁浅；2012年，上海瑞创网络科技有限公司也因为涉及微软的著作权纠纷而被证监会创业板发行监管部列为终止审查对象。

因为各种知识产权问题而不幸“栽跟头”的案例不在少数，这也足以引起想要挂牌新三板乃至上市企业的注意。

三、严守知识产权命门，是责任也是机遇

新三板作为中小企业股权转让的平台，更多的还是

高新、科技企业。对于这些企业来说，知识产权是核心竞争力。有核心竞争力的知识产权，会给企业带来强大的发展动力。并且这些企业为技术性企业，那么占领技术制高点固然十分重要，因为这是企业产品赢得市场获得利润的重要手段。但是，技术成果的归属最终需要以法律形式予以固定，即体现为国家对专利技术等的知识产权注册登记上。我国对专利、商标等工业产品均实行“在先申请”原则，也就是说谁先依法申请，谁就能获得相应专利技术和商标的知识产权。同时，保护知识产权、学会知识产权管理，定好知识产权战略目标，并且要有知识产权的意识，这样就能减少在登陆新三板时遇到的各种各样的问题，减少重大法律风险。

同时，在登陆新三板后，企业有过硬的知识产权，也更能吸引到投资人的关注。同时，完善的知识产权战略体系更容易的能得到投资者的青睐，也是一个企业走向成熟、稳定的基本标准之一。

在这里，吴博士想要着重强调的是，知识产权是专业的法律问题，不是简单地申请几个专利、注册几个商标那么简单。许多企业即便是做了申请和注册的工作，但由于没有专业法律人士的评估、分析和建议，往往在知识产权保护上做了很多无用功。同时，企业在登陆新三板时，专业律师的意见也是尤为重要的。俗话说：先人一步天地宽。在此吴博士建议，企业千万不要等到登陆新三板或上市时才想起要做知识产权保护。先一步学会找律师帮忙做好知识产权战略布局，不但能够在新三板挂牌和上市方面捷足先登，更能为企业稳健长远的发展夯实基础！

(回味一九五二，原名市政府专供)
品味特供特香，回味一九五二

四特酒

中国驰名商标

特香型

上海袁江四特商贸有限公司于03年上海虹口区注册成立，为江西樟树四特酒上海总经销。

主要产品有年份系列四特酒（20年、珍藏、十五年、九年、五年）东方韵系列四特酒

（国韵、雅韵、弘韵）等一系列高、中、低档产品。我司秉承“顾客至上、锐意进取”

的经营理念，坚持客户第一的原则为广大客户提供优质快捷的服务，欢迎惠顾。



上海袁江四特商贸有限公司

营销部：上海市沪松公路2101号5区39号

联系电话：13651847010 37629473

小黑银饰

[银壶的保健作用]

银壶可以软化水质，杀灭细菌、病毒，使水柔软甘甜，泡茶可使茶更加香醇。

使用银酒具喝酒，由于银离子和酒精的调和使酒喝起来更为香醇。

由于银它本身就有鉴毒、杀菌的功效，送人不仅上档次，更是送去了健康长寿；不管你是送人还是自己使用它都是必不可少的一套精美礼品！

银器具有消毒、鉴毒、杀毒、抑制大肠杆菌等作用！使用银碗、银盘、银筷子吃饭，可以预防食物变质引起的中毒；长期使用银器皿进食，有增强精力，延年益寿的作用。民间又有趋风避邪的说法；银具有说话的功能，当身体不适时，颜色黯淡，当身体恢复后，它将以雪亮的银光告诉您：健康是福！银，自古以来就是财富的象征。

上海市江西商会副会长单位小黑银饰

地址：上海市黄浦区福佑路333号228室

电话：021-63111703





我家又添 新成员

上海万社金融信息服务有限公司 执行董事 李唯 南昌人

公司简介：“万社金融”全称上海万社金融信息服务有限公司，公司拥有经验丰富的专业运营团队，以领先的信用管理理念和技术，为资金出借客户和借款客户提供金融信息服务，并且针对客户的特点改善客户在银行贷款的配置，既解决个人消费与小微企业主的融资需求，又为富裕阶层、高净值人群以及互联网人群提供专业、安全、全方位的财务规划与财富增值服务。

万社金融拥有雄厚稳定的机构资金支持。成立伊始，就获得了集团公司的投资，公司管理团队来自国内银行、资产管理、证券从业人员，人均金融工作年限为5年，风控控制团队的负责人及专家具有20年以上银行信贷风险控制经验，具有优秀的信审能力。

上海志楷建筑装饰工程有限公司 总经理 汪诗敏 景德镇人

公司简介：上海志楷建筑装饰工程有限公司，主要从事建筑装饰装潢、门窗工程、幕墙工程、钢结构工程专业设计制造、安装建筑装饰金属工程。经营范围有不锈钢包柱、金属景观、采光罩、花房、雨庇、回旋梯、圆弧形自动门、旋转门、扶手、穿梭式防盗门窗、360°顺风定位渐细式旗杆、标牌、信箱、招牌及对外金属板材弯剪加工。

经过多年的努力创业，志楷公司现已发展成为一家在国内极

具规模的集建筑装饰工程及不锈钢经销商与生产商为一身的企业。公司现有最先进的机械设备，设计生产技术管理，并坚持不断创新的经营理念，以生产优质产品，提供最佳服务质量为标准。

上海英煌管业科技有限公司 总经理 余志华 抚州人

公司简介：上海英煌管业科技有限公司，是一家专业从事建材、管道、环保设备的研究、生产、销售、服务于一体的高科技企业，公司以遍布全国各大省市的销售网点，强大的销售团队和技术一流的售后服务团队得到了广大客户的一致认可。公司以经营销售FRPP双壁加筋波纹管，HDPE双壁波纹管、增强聚丙烯（FRPP）模压排水管、聚乙烯塑钢缠绕排水管、双平壁钢塑排水管、HDPE双壁缠绕管，HDPE双平壁钢塑复合排水管、HDPE增强缠绕管、钢骨架聚乙烯塑料复合管等为主。

上海中煜资产管理有限公司 董事长 熊灿燕 南昌人

公司简介：上海中煜资产管理有限公司主要从事石油化工投资、资产管理、上市公司并购、股权投资、项目孵化与融资顾问、财务顾问、产业基金的设计与发行、金融产品创新。主要投资方向为能源化工、高科技和环保行业。公司股东背景实力雄厚，拥有多项产业及投资，具有强大的投资实力和丰富的项目资源。

上海创适新能源技术服务有限公司 总经理 吴培元 上饶人

公司简介：上海创适新能源技术服务有限公司是一家专业从事绿色环保新能源技术产品，服务再生能源市场的公司。公司主要经营范围为节能产品(美国WFI地源热泵机组、承压水箱、PE管材等)批发及通风空调、地源热泵、地板采暖等工程安装，致力于向国内市场提供具有国际水平的供暖、通风、空调及冷冻设备产品；并向客户提供高水平的技术支持和问题解决方案，满足不同客户的高度差异化需求。

上海轩羽家具装饰用品有限公司 总经理 丁国平 南昌人

公司简介：上海轩羽家具装饰用品有限公司主要代理上海地区欧派家居集团出品的橱柜、衣柜、木门、卫浴等产品，在红星美凯龙等建材家居市场建有专卖店，平均营业面积300平米。欧派家居集团创立于1994年，以整体橱柜为旗舰，整体衣柜、厨房电器、整体卫浴、现代木门等为舰队，是国内综合性的现代整体家居一体化服务供应商。

上海习创投资管理有限公司 董事长 郑永生 宜春人

公司简介：上海习创投资管理有限公司是由多位国内资深投资专家组建的专业投资管理机构。针对各类国内外创业投资管理项目，公司运用成熟的国际化资本组织形式、专业化的投资理念及方法，管理私人或机构投资者的资金。公司拥有政府、银行、地产、医院、教育等资源，和多家银行及境外金融机构有良好的合作关系，对传统及新兴产业、商业地产、大众消费类产品及服务领域的创新公司进行投资管理。另外，公司还提供包括投融资顾问、收购兼并、海内外上市公司等在内的投资银行管理咨询服务。

上海哲雪冷链设备有限公司 总经理 王建华 景德镇人

公司简介：上海哲雪冷链设备有限公司是集制冷设备产品设计、产品开发、产品制造、工程成套、售后服务、技术咨询一条龙服务，公司致力于充分发挥自身科研力量、技术创新能力，以高效的经济效益为中心的科技创新机制，经过几年的发展，公司从无到有，逐步成长的过程中，已经形成了从科研到产品，从产品到市场，再从市场到科研的良性循环，已经具备雄厚的制冷技术、先进的生产线和检测设备，以生产高质量的冷冻空调设备和完善的售后服务赢得了国内外广大客户和经销商的信赖。哲雪多年来的精益求精和热忱服务在广大的客户和同行中建立了良好的

声誉。拥有中华人民共和国特种设备制造许可证和全国工业产品生产许可证及中国制冷空调设备维修安装企业资质证书。同时拥有一批有丰富经验的专业制冷、电气、机械设计工程师，建造师等技术人员，项目管理人员和专业技术工人，在售后服务方面充分满足客户要求。

公司主要产品：系列箱式冷凝机组、一体机和分体机组、汉钟螺杆机组、敞开式机组、并联机组、工业冷水机组、低噪音冷凝机组、压缩冷凝机组、风冷冷凝机组等，所有机组均采用比泽尔、谷轮、美优乐、博客等国际著名品牌压缩机，具有性能优，外形美观的特点，广泛应用于食品冷冻冷藏、酒店冷库、工业工艺冷却、医疗冷库、冷藏车、船用冷库等领域，获用户的一直好评。为不同需求的用户提供了全套的生产设备与解决方案。给我们机会，让我们助您掌握无限商机；给我们支持，让我们共同实现最新鲜的理念！让时间停顿，让新鲜永恒！暂雪冷链，链接美好未来！愿成为您最忠实的合作伙伴。

上海瑾瑜文化传播有限公司 总经理 舒增 抚州人

公司简介：上海瑾瑜文化传播有限公司成立于2012年，是一家专注于线下活动的市场营销策划公司，涉足产品品牌市场策划、营销活动推广执行、会议展览组织实施、展台道具设计制作等领域。

瑾瑜传媒致力于协助客户实施品牌传播及市场营销活动推广，拥有丰富的品牌传播的服务经验和各类市场推广活动的执行经验，已涉及日用消费品、房地产、汽车、家用电器、化妆品、食品、体育用品、IT通讯等数十个领域。

瑾瑜传媒设立于上海，所服务区域包括北京，广州，深圳，长沙，成都，重庆，南京，杭州，等大中型城市执行网络，并具有可在全国30座以上城市同时执行主题行大型推广活动的能力。

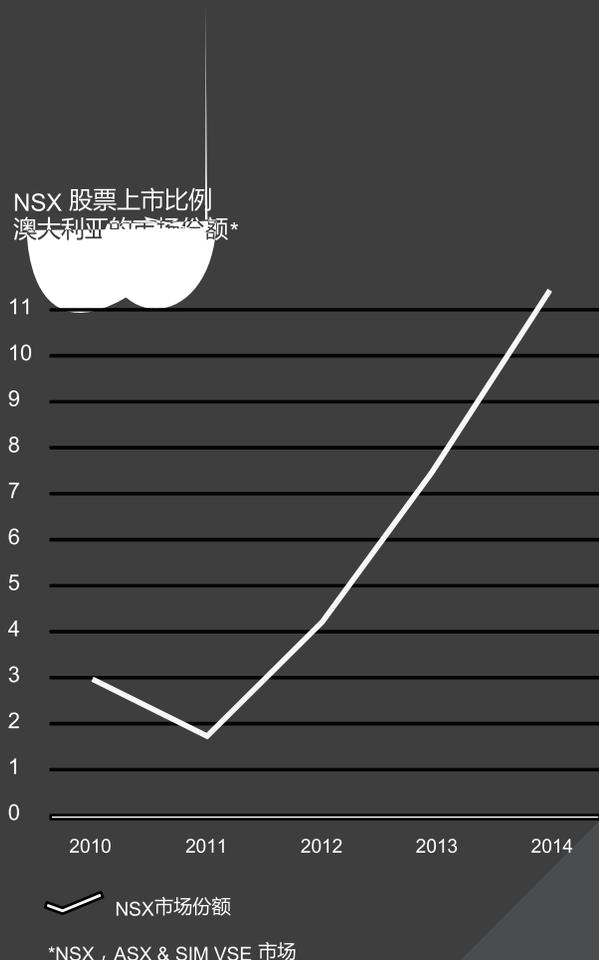
上海亚江建材有限公司 总经理 姜建林 上饶人

公司简介：上海亚江建材有限公司是一家专业从事地坪材料研制生产和地坪工程设计、施工的专业单位。公司位于上海嘉定区，江桥经济开发区内，拥有一批实际施工经验丰富、技术水平精湛、年青化程度高的施工队伍。公司以开拓现代化工业地坪市场为中心，多年来，在引进国际先进原材料的同时，也引进了世界技术和工艺，精心研制的“亚江”牌金属/非金属骨料耐磨地坪材料、环氧树脂地坪材料、艺术地坪等一系列地坪，在众多客户群中真正体现了“耐磨才是硬道理”这一地坪真谛，而服务于全国市场。

全球最具 性价比的 主板上市证交所

NSX 适合世界各地的成长期、
中小型企业。

澳大利亚的融资金额在全球证券交易规模中排名和香港差不多，有时候香港第四它第五，又时它第四香港第五。澳大利亚稳定的政治环境，成熟的资本市场，完善的法律监管及吸引来自世界各地的投资者，拥有全球第三大，亚太第一大可投资金池。和中国息息相干商业互融，及良好的融资通道，对中国中小企业有着强烈的吸引力。



什么样的企业能上市？

1, 满足最少50名股东的要求。2, 彼此没有关联关系的股东至少拥有25%的企业股本。3, 企业至少有两年的经营记录。4, 申请上市的企业市值至少达50万澳元(225万人民币)。5, 充足的营运资本(大于\$50万澳元/年) 6, 允许双重上市7, 灵活的上市标准, 为中小企业和成长型企业提供宝贵的上市机会

上市的优势:

1:收益高。2, 融资功能强大:平均每个上市企业每年融资近两亿。3, 流动性好:企业股票可以在全球发行, 面对全球投资人转让。包括中国。4, 上市公开发行:登陆主板市场。5:提升企业信用与债权融资能力, 容易获得银行贷款, 股票也可质押贷款。6:获得政府支持:境外上市补贴远高于新三板, 国家规定IPO上市补助500万补贴。7:上市后的增值服务:a,上市后股份达到10%的股东可以获得居留证, 四年后转正式居留证。b.转美国或香港IPO上市可合理避税或规避法律风险。